

求人情報

マネージャーレベル

ポジション名	【語学力を活かせる！】Sales Director 業界最大手の欧州系オフィスソリューションカンパニー
この求人情報の取扱い会社	EPS Consultants LLC
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-04-19 / 2024-04-19
職 種	営業 - 法人営業 営業 - 建設/不動産系営業 企画/マーケティング/PR - 営業企画
業 種	住宅・不動産・施設関連
勤務地	アジア 日本 大阪府
仕事内容	<p>サービスオフィス業界最大手のグローバル企業にて大阪中心に近畿地方の営業活動を統括する役割をお任せいたします。同社COOの下、高級オフィスブランドの営業戦略立案・推進、外資系企業・グローバル企業の開拓などが期待されます。</p> <p>【業務詳細】</p> <ul style="list-style-type: none">・セールスリードのコンバージョンを高めることで収益を最大化し、複数のブランドで売上成長を推進する。・カントリーセールスプランの策定と実行を監督する。・新サービス、新拠点の販売機会の発掘。・マーケティング部門と密接に連携し、新規営業チャネルの機会を特定、顧客獲得に向けたキャンペーンを実施する。・強力なブランド・アンバサダーとなり、地域のビジネス・コミュニティとネットワークを築き、市場における情報優位を得る。・管轄地域の営業チームのパフォーマンスを向上させる。
企業について(社風など)	1989年にベルギーのブリュッセルで創設され、スイスに本社を置き、現在では世界120カ国以上1,100都市に拠点を持つ大手オフィススペース系企業様です。日本でが全国に170拠点を展開しており、業界トップの規模を誇ります。社内公用語が英語のため、語学力を活かして働くことが可能です。
勤務時間	平日9:00～18:00
応募条件	<ul style="list-style-type: none">・B2Bソリューション/サービス営業およびビジネス開発経験をお持ちの方・トップラインの売上成長を推進し、業績を向上させてきた実績をお持ちの方・顧客ニーズを理解し、問題の解決策を見出すことができる方・柔軟性があり、幅広い視野を持ち、社内外の関係者と良好な関係を築ける方・ビジネスレベルの英語力をお持ちの方
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 1000万円 ～ 1400万円
給与に関する説明	<p>お給料：ベース1000～1200万円＋コミッション ※月14時間分のみなし残業代を含む。超過分支給</p> <p>社会保険完備 交通費全給 教育研修</p>
休 日	完全週休2日制（土・日・祝祭日） 夏期休暇 冬期休暇 有給休暇 慶弔休暇 育児休暇 傷病休暇
契約期間	正社員雇用