

求人情報

エグゼクティブレベル

ポジション名	ソリューション アーキテクト (LS プリセールスまたは LS ビジネス アナリスト)
この求人情報の取扱い会社	フィデル・コンサルティング株式会社
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-03-06 / 2024-03-06
職 種	IT関連（オープン・WEB系） - WebアプリケーションSE IT関連（オープン・WEB系） - データベースSE IT関連（汎用系） - アプリケーションSE
業 種	
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>業界の専門知識 – プロセス全体にわたるライフ サイエンス サービス (ファーマコビジランス (PV) に精通していることが好ましい)、研究開発技術領域、研究開発運営、イノベーション、顧客エンゲージメントについての深い理解。クライアント組織のビジネス チームおよびテクノロジー チームと連携できる。ライフ サイエンスにおけるビジネス プロセスの課題を理解し、魅力的なテクノロジー ベースのビジネス プロセス ソリューションを開発する際のニーズを変換する能力を実証します。</p> <p>ソリューション開発 – 組織内のさまざまな関係者と協力して、ゼロからソリューションを開発する経験。</p> <p>ソリューションとコンテンツの開発に実際に参加します。</p> <p>多様で多機能なチームを率いて働く能力。</p> <p>大規模な LS 取引に携わる経験。</p> <p>複雑なプロセスの提供と大規模な変革の実現における豊富な経験。</p> <p>市場全体の利害関係者を管理するストリング能力を実証しました。</p> <p>口頭コミュニケーション スキル – ビジネスおよび研究開発技術のバイヤーに適した、一連の複雑で詳細なソリューション要素を説得力があり、魅力的で理解しやすい方法で伝える能力を含む、優れた人前でのスピーチおよびプレゼンテーション スキル (日本語/英語)。</p> <p>筆記コミュニケーション スキル – 説得力のあるセールス ストーリー ラインと経営幹部へのプレゼンテーション用の PowerPoint 資料を作成する能力 (日本語/英語)。</p> <p>仕事へのアプローチベースの速い、顧客中心の、変化する環境の中で成功し、自主的に独立して働く生得的な能力を備えています。</p>
企業について(社風など)	<p>世界有数のプロフェッショナル サービス会社の 1 つで、デジタル時代に向けてクライアントのビジネス、運営、テクノロジー モデルを変革しています。</p> <p>業界ベースの独自のコンサルティング アプローチは、クライアントがより革新的で効率的なビジネスを構想、構築、運営するのに役立ちます。</p> <p>米国に本社を置くこの企業は、フォーチュン 500 企業の 1 つであり、世界で最も賞賛される企業の 1 つとして常にリストされています。</p> <p>【受動喫煙対策】 屋内喫煙 指定喫煙エリア</p>
応募条件	<p>事業開発、運営、テクノロジー ソリューション、ライフ サイエンス サービスにおける変革の役割における 10 ～ 15 の経験が不可欠です。</p> <p>LS BPO/R&D ドメインのソリューションで 8 ～ 10 年以上の経験がある場合は、LS 以外のバックグラウンドも考慮します。</p> <p>CRO の過去の経験があれば望ましいですが、必須ではありません。</p> <p>関連経験: 最低 5 年の事業開発または市場関連の経験</p> <p>イノベーション/変革の経験、デジタル イノベーションおよび希望するライフ サイエンス ドメインでの業務経験が必要です。</p> <p>仮想作業環境 – 仮想自宅/オフィス作業環境での作業経験が望ましい。</p> <p>学位 – 医学、生命科学、生物科学、薬理学、看護学の関連学位</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ビジネス会話(日本語能力試験2級又はN2)
年 収	日本・円 1200万円 ～ 1300万円