

求人情報

企業コード:4396 ジョブコード:20230619-237-01-034

マネージャーレベル

ポジション名	【不動産売買仲介/マネージャー】不動産仲介事業で世界No.1を目指す
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	ジョーンズ ラング ラサール(株)
掲載開始・更新	2024-05-12 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	その他コンサルティング
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>Capital Marketsでは国内外の法人顧客に対し、オフィスや物流施設、レジデンス、商業施設、ホテル、病院、データセンター等、50億円?数百億円規模の事業用不動産の売却や取得のサポートを行います。</p> <p>【魅力】◎個人ではなく、チームワークや海外拠点との連携による推進力の強さ◎認知度の高い大規模物件の売買仲介をご自身の名前で手掛けられるやりがいの大きさ◎実績に応じた評価・収入UPを目指す</p> <p>【詳細】■投資用及び事業用不動産の売買仲介営業、クライアントの要望に応じた売却情報の収集、分析・調査■提案書の作成、物件選定及び物件紹介、現地案内等■不動産売買契約、重要事項説明、引渡し業務全般</p>
企業について(社風など)	<p>■総合不動産業</p> <p>従業員数 1200名</p>
応募条件	<p>【いずれか必須】■法人向け事業用不動産の仲介、不動産開発、AM、CRE、デューデリジェンス等のご経験5年以上【入社例】信託銀行や大手不動産仲介会社、投資顧問会社、デベロッパー出身者が活躍。</p> <p>【環境】在宅・リモートワーク可、フリーアドレス席。ご自身の裁量で仕事を進めて頂けます。</p> <p>【事業戦略】物流施設やオフィスビルの仲介に注力。海外拠点との連携や顧客との関係構築等、事業部一丸となり丁寧に推進した結果、直近1年間で売上が約3倍伸長。4?5年以内で外資系ブローカー事業会社として売上世界一を目指す非常に勢いがある組織です。</p> <p>【採用背景】事業拡大に伴い年間10名超の増員採用を検討しています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 2000万円
休 日	年間休日 121日
契約期間	正社員