

求人情報

企業コード:d8510 ジョブコード:20231116-233-01-082

マネージャーレベル

ポジション名	【営業部長】戦略コンサルのマッチングサービス【人材業界経験者対象】
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	ハイトalent(株)
掲載開始・更新	2024-05-15 / 2024-05-15
職 種	営業 - その他
業 種	ビジネスコンサルティング
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>戦略コンサルタント・外資投資銀行出身者フリーランスのマッチング業をメインに急成長。今後は海外展開も視野に入れており、更なる成長に向けた事業創りを担っていただける営業リーダーを募集します。</p> <p>【最も期待する役割】</p> <ul style="list-style-type: none">・営業部門の統括・新規リード獲得
企業について(社風など)	<p>ハイトalent（優秀なフリーランス）と企業をつなぐ案件マッチングプラットフォーム『HiTalent』の運営</p> <p>従業員数 20名</p>
勤務時間	10:00～ 19:00
応募条件	<p>【必須要件：社会人経験20年程度までで下記ご経験をお持ちの方】</p> <ul style="list-style-type: none">・人材系企業における営業マネージャー経験(HR関連のSaaS企業ではなく人材紹介や人事派遣会社等で10名規模以上の営業組織マネジメント経験) <p>【歓迎要件】</p> <ul style="list-style-type: none">・過去にプレイヤーとしても高い実績（ハイ達成）を残されている方・フリーランスエージェント業の経験者
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1200万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員