

求人情報

企業コード:d8510 ジョブコード:20231116-233-01-070

マネージャーレベル

ポジション名	【営業部長】戦略コンサルのマッチングサービス【人材業界経験者対象】
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	ハイトalent(株)
掲載開始・更新	2024-05-15 / 2024-05-15
職 種	営業 - その他
業 種	ビジネスコンサルティング
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	戦略コンサルタント・外資投資銀行出身者フリーランスのマッチング業をメインに急成長。今後は海外展開も視野に入れており、更なる成長に向けた事業創りを担っていただける営業部長を募集します。 【最も期待する役割】 ・営業部門の統括 ・新規リード獲得
企業について(社風など)	ハイトalent（優秀なフリーランス）と企業をつなぐ案件マッチングプラットフォーム『HiTalent』の運営 従業員数 20名
勤務時間	10:00～ 19:00
応募条件	【必須要件：社会人経験20年程度までで下記ご経験をお持ちの方】 ・人材系企業における営業マネージャー経験(HR関連のSaaS企業ではなく人材紹介や人事派遣会社等で10名規模以上の営業組織マネジメント経験) 【歓迎要件】 ・過去にプレイヤーとしても高い実績（ハイ達成）を残されている方 ・フリーランスエージェント業の経験者
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1200万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員