

求人情報

企業コード:e6500 ジョブコード:20231114-297-01-001

マネージャーレベル

ポジション名	【横浜】Web広告営業(Google AdSense)リーダー候補！【WEB面接可】
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)G I I
掲載開始・更新	2024-05-15 / 2024-05-15
職 種	営業 - その他
業 種	マスコミ・広告・出版・印刷・放送
勤務地	アジア 日本 神奈川県
仕事内容	<p>■1人目のセールス専任メンバーとして、営業施策の立案から実行まで幅広く関わっていただきます。経験とスキルに応じて営業のみならず自社でコンテンツ制作やサイト運営をお任せすることもあります。</p> <p>【具体的には】Webサービス・アプリを保有するクライアントに対し、主にオンライン広告(Google AdSenseマネタイズ)を中心とした企画提案を行います。・日本市場調査・新規クライアントの開拓・クライアント先の課題整理・運用型広告のディレクション・各種効果測定ツールを使用した改善ディレクション</p> <p>★ご自身の経験を活かして職務範囲に限らず、裁量をもって活躍いただける環境です</p>
企業について(社風など)	<p>1) 投資事業スタートアップ企業、ベンチャー企業への投資 2) 広告代理店事業：Google Asia Pacificと直契約。 3) キャラクターIP代理事業：日本、中国のIPキャラクターのアジア件の代理販売</p> <p>従業員数 2名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】■Google AdSenseに関する何らかのご経験 【英語力】英語の読み書きができる方（※TOEIC 750点以上） ※提携先、パートナー企業と英語でのコミュニケーションが発生します。</p> <p>【ポジションの魅力】 ■経営直下のため、意思決定スピードが速い ■日本市場開拓の1人目のセールス専任のため裁量権が大きい ■残業は基本的に無し、休みも多くメリハリのある環境 ■海外とのパイプラインがあり新規事業立ち上げにも携わるチャンス有</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 600万円 ～ 1000万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員