

求人情報

企業コード:41554 ジョブコード:20230513-064-01-055

マネージャーレベル

ポジション名	【東京】 自社SaaS/マーケティングオペレーション/年間休日120日◎
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
企業名	HENNGE(株)
掲載開始・更新	2024-05-06 / 2024-05-08
職種	営業 - その他
業種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<ul style="list-style-type: none">■HENNGE株式会社が法人向けに提供するSaaS認証基盤/IDaaS「HENNGE One」の国内向けマーケティングプランをMAツールの活用・運用を通じてリードいただきます。■MarketoやSalesforceを活用したマーケティング施策の実施■Salesforceのレポート・ダッシュボードを活用した現状の見える化■リードや商談のデータ分析/業務分析を通じた、リード獲得数/商談獲得数/受注数の改善提案■セールスと連携したナーチャリング施策や商談獲得施策の実施■各種ツール間の連携強化、新たなシステム導入の企画立案と実行■顧客の会社情報・担当者情報の適切な管理
企業について(社風など)	<ul style="list-style-type: none">■クラウド事業クラウドセキュリティ・Eメール配信に関するSaaS/PaaSを提供■クラウドやAWSを中心として製品開発に強み■ソフトウェア事業・Eメール配信ソフトウェアをはじめ、様々なソフトウェアを提供 従業員数 283名
応募条件	<ul style="list-style-type: none">【必須】 ■社会人経験3年以上■MA (Marketing Cloud Account Engagement (旧Pardot)・Marketo・Hubspot等) の運用経験■Salesforceの利用・運用経験 (利用者としての経験でも可)■柔軟に対応できるマインドと行動力■常に新しいものを積極的に取り入れ、学ぶ意欲の高い方■目的達成のため、部門を超えたコミュニケーションを厭わない方■TOEIC600点以上またはそれ相応の英語力
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 550万円 ~ 700万円
休日	年間休日 120日
契約期間	正社員