

求人情報

企業コード:a9081 ジョブコード:20231115-263-01-003

マネージャーレベル

ポジション名	【東京/CSO候補】創業時からの主軸事業における事業マネジメント
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	E Z O   C O N S U L T I N G   G R O U P (株)
掲載開始・更新	2024-05-12 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	住宅・不動産・施設関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>主にベンチャー企業の創業者などの資産運用を検討している資産家に対し、一棟収益物件のご提案や不動産運用にまつわる一連のコンサルティングを行う事業です。不動産投資にまつわる様々なお悩みや目的に応じて</p> <p>最適なお支援が出来る様、あらゆる課題を想定した幅広いサービスを展開しています。主にベンチャー企業の創業者などの資産運用を検討している資産家に対し、一棟収益物件のご提案や不動産運用にまつわる一連のコンサルティングを行う事業です。不動産投資にまつわる様々なお悩みや目的に応じて最適なお支援が出来る様、あらゆる課題を想定した幅広いサービスを展開しています。</p>
企業について(社風など)	<p>不動産コンサルティング事業、不動産会社向け営業支援サービス</p> <p>従業員数 36名</p>
勤務時間	09:30～ 18:30
応募条件	<p>【必須】</p> <p>■営業組織のマネジメント経験・マルチタスク力のある方</p> <p>■法人営業経験もしくは富裕層に向けた個人営業経験（3年以上目安）</p> <p>【歓迎】</p> <p>■金融機関での勤務経験■税務■財務知識■事業用不動産の営業経験</p> <p>■宅地建物取引士</p> <p>※補足※不動産コンサルティング事業でセールスマネージャーを含んだ組織全体を率いるポジションとなりますので、セールスマネージャー要件に関する要素も持ち合わせながら同条件のグループ長や事業責任者などを行っていらっしゃる方が理想的です。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 1000万円 ～ 1500万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員