

求人情報

企業コード:16843 ジョブコード:20231031-234-01-079

マネージャーレベル

ポジション名	★第二新卒★【東京/海外営業】発電プラントの海外営業／脱炭素社会の実現
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	三菱重工業(株)
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	産業機器・重電・設備メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■大型ガスタービン複合発電設備及び水素製造・蓄エネルギー設備など脱炭素関連の新製品の海外向け受注営業業務(市場及び競合の分析、ソリューション提案、引合・入札対応、契約交渉など)を担当いただきます。</p> <p>【詳細】マーケティング(市場トレンド収集、お客様の投資・建設計画の把握)、提案活動(当社製品・サービスの提供)、入札(方針検討、社内見積体制の立ち上げ、応札価格や条件の検討)、受注(契約交渉、契約書の締結、ファイナンス手配)、工事開始?引渡し迄のフォロー等【採用背景】昨今の脱炭素社会への移行を踏まえた発電・蓄電の技術革新、また全世界的な電力需給の逼迫を受け、海外各地から旺盛な引合を受けての体制強化</p>
企業について(社風など)	<p>エネルギー、プラント・インフラ、物流・冷熱・ドライブシステム、航空・防衛・宇宙</p> <p>従業員数 78486名</p>
応募条件	<p>【必須】■国内外の社内関連部署との調整、取りまとめに長けた方</p> <p>■英語スキル（TOEIC730点以上程度）のある方</p> <p>★業務経験は不問となります。コミュニケーション、調整力に長けた方を歓迎しています。</p> <p>【歓迎】◎インフラビジネスにおける受注営業のご経験(特に海外向け)</p> <p>◎国際契約関連知識(FIDICなど)に一定の知識があれば尚可</p> <p>◎多くのステークホルダーと対峙しつつ、自身の考えをしっかりと相手に伝えることのできる方</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 450万円 ～ 800万円
休 日	年間休日 124日
契約期間	正社員