

求人情報

企業コード:b6960 ジョブコード:20230527-118-01-054

転職なし	スタッフレベル
ポジション名	【経験者優遇】インサイドセールス課コアメンバー/IPO準備中/事業拡大フェーズ
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)S T A Y G O L D
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職 種	ホテル/レジャー/外食系/旅行 - 店長/店舗管理/スーパーバイザー
業 種	ファッション・アパレル・アクセサリ関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>【ブラリバ】のインサイドセールス課ではHPを見てお問合せしてきたお客様の来店予約や出張買取の調整業務やお問合せ商品の概算の算出業務をメインに行っております。</p> <p>【具体的には】主にお客様が売却を検討しているブランド品の【買取価格】や【買取の日程調整】等への対応業務になります！</p> <p>今期から顧客満足度の最大化をミッションとしてチーム内へ浸透させるために、CS課(カスタマーサクセス)からIS課(インサイドセールス)へ部署の名前も刷新し、人員の大幅増員を計画しております。</p>
企業について(社風など)	<p>デザイナーズブランド衣料、アクセサリ、バッグ、靴、時計、貴金属、宝飾などの買取および販売。実店舗 30店舗とECサイトの販売チャネル・自社オークションの開催</p> <p>従業員数 401名</p>
応募条件	<p>※残業少なめ※人材育成制度も充実!☆社内の平均年齢29.9歳!☆育休取得率100%!</p> <p>【必須スキル】</p> <p>■インサイドセールス/カスタマーサポート/カスタマーサクセス経験(1年半以上)</p> <p>■基本的なPCスキル(データ入力等)</p> <p>【歓迎スキル】</p> <p>■営業経験</p> <p>■接客/販売買取経験</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 450万円 以上
休 日	年間休日 110日
契約期間	正社員