

求人情報

企業コード:88519 ジョブコード:20230626-173-01-005

スタッフレベル

ポジション名	【イベント案件獲得営業（アカウントマネジャー）】業界トップクラス/転勤無し
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	P R G(株)
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-14
職 種	営業 - その他
業 種	マスコミ・広告・出版・印刷・放送
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>イベント案件獲得のアカウントマネジメント業務。制作プロダクションや広告代理店などクライアントソースを保有している先に対して営業し、案件の獲得に導くポジションです。</p> <p>（折衝業務、スケジュール・コストマネジメント業務）海外顧客、PRG海外スタッフと一緒に仕事をする機会があるため、英語でのコミュニケーション（読み・書き・会話）を発揮できる環境です。日本国内の案件だけでなく、国内顧客のアウトバウンドプロジェクトまたは海外顧客やグループ海外拠点からのインバウンドプロジェクトの担当者として業務をご担当いただきます。</p>
企業について(社風など)	<p>■エンターテインメント業界及びイベント業界に関わるプロダクションサービス、各種機材レンタル、販売並びにアフターサービス</p> <p>従業員数 44名</p>
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【必須】■法人営業のご経験 【歓迎】イベント案件獲得の営業経験・ビジネスレベルの英語力 【職場環境】子育て中の社員も複数在籍、時短勤務を導入して働きやすい環境です。有給取得率も高く、経営陣ともフランクに話せる風通しの良い社風です。 【教育体制】スキルアップのための研修制度も複数あり、意欲があれば多様なお仕事をお任せできる環境、キャリアアップを目指していただけます 【評価制度】成果主義寄りの評価制度があり、頑張った分を給与/賞与に反映しているので、大幅な年収アップも可能です◎</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 以上
休 日	年間休日 122日
契約期間	正社員