

求人情報

企業コード:a3831 ジョブコード:20230815-016-01-034

マネージャーレベル

| | |
|--------------|--|
| ポジション名 | 【土地・仕入れ営業】将来の幹部候補/月残業15h/キャリアアップを目指す！ |
| この求人情報の取扱い会社 | 株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent） |
| 企業名 | 大和グリーンエネルギー(株) |
| 掲載開始・更新 | 2024-05-02 / 2024-05-08 |
| 職 種 | 資産/不動産資産/不動産 - その他 |
| 業 種 | 投資・ファンド関連 |
| 勤務地 | アジア 日本 東京都 |
| 仕事内容 | <p>■大手町パークビルディングに本社を備え、太陽光発電等の再生可能エネルギー事業の開発を行う当社にてプロジェクト開発営業(事業用地仕入れ営業、地権者様への土地活用のコンサルティング業務)をお任せします。</p> <p>即戦力としてゆくゆくはマネジメントや経営企画のポジション等も目指せる環境です。(1)事業推進の戦略策定から、地域関係者との関係構築・リスク管理・採算性検討・スケジュール管理に至るまでの事業管理 (2)地権者への交渉、開発関係業務（環境調査、地質調査、境界確定・測量）設備メーカーの選定、電力会社への申請、金融機関との折衝と契約条件交渉、契約締結</p> |
| 企業について(社風など) | <p>■再生可能エネルギー事業</p> <p>従業員数 7名</p> |
| 勤務時間 | 09:30～ 18:30 |
| 応募条件 | <p>【必須】■土地活用・用地仕入れに関する営業経験をお持ちの方 【歓迎】■第二新卒歓迎【求人の魅力】年間休日122日/完全週休二日/月残業15h/固定800万円/インセンティブ/高年収</p> <p>【社長の想い】オフィスや机、椅子、パソコン、マウスまで「社員が一流の空間で働く事で、一流のビジネスパーソンとして育てて貰いたい。」という社長の想いの下、細部まで空間に拘った最高の環境で働けます！</p> <p>【学べるスキル】入社当初の役割として、会社から与えられた土地情報を基に事業用地の確保を行っていただきます。年間を通して数百名の地権者と交渉するため、交渉力が身につくお仕事です。</p> |
| 日本語能力 | 流暢（日本語能力試験1級又はN1） |
| 年 収 | 日本・円 1000万円 ～ 1200万円 |
| 休 日 | 年間休日 122日 |
| 契約期間 | 正社員 |