

求人情報

マネージャーレベル

ポジション名	【部長候補】アカウント営業（グローバル営業 英語/日本語必須）/大手プライム上場中核グループ企業
この求人情報の取扱い会社	株式会社サーヴァント
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2023-12-28 / 2023-12-28
職種	営業 - IT・ソフトウェア・通信業界営業 営業 - 海外担当営業 エグゼクティブ/経営 - 管理職(営業/企画系)
業種	その他IT関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>【業務内容】 海外のゲーム企業様の日本進出において、デバッグ、ローカライゼーション、カスタマーサポート、マーケティングといったサービス提供をお願い致します。</p> <p>○具体的な業務内容： ・新規営業（特に欧州/東南アジア中心に開拓できる方歓迎） ・新規の営業商材の開発や開拓 ・商談/クロージング ・受注後の案件のハンドリング（プロジェクトマネージメント） ・予算管理 ・海外グループ企業との業務連携 ・メンバーのマネージメント業務 等</p> <p>【募集背景】 事業拡大のための増員</p> <p>【キャリアプラン】 部長候補（プレイングマネージャー）として、自身が先頭に立ちグローバル事業拡大の為に音頭を取って頂くことを期待しております。</p> <p>【ポイント】 様々なサービス企画や商品企画などの立案も歓迎する風土ですので、グローバル事業拡大の為に是非ご自身が思いつく営業商材の開発にもチャレンジいただけますと幸いです！</p>
企業について(社風など)	<p>上場企業グループ会社/グループ会社は15社以上/国内15拠点を展開、海外拠点あり。 総合デバッグ・テストサービス、セキュリティ事業を展開しています。</p> <p>・システムテスト・セキュリティ・IT保守・受託開発の分野でモノづくりをするあらゆる企業を支援。 ・エンターテイメント領域を中心にソフトウェア製品の不具合を検出・報告、カスタマーサポートやメディア事業 ・海外展開や国内進出を狙う顧客に向けたLQA（言語デバック）、翻訳のサービスを提供</p>
勤務時間	始業10:00～終業19:00を基本とし、労働者の決定に委ねる (所定労働時間 8 時間 休憩 60 分)
応募条件	<p>【必須】 ・日本語&英語、ビジネスレベル以上 ・ゲームが好きな方（ゲーム業界経験者は尚可） ・マネジメント経験 ・BtoBの営業経験3年以上且つ海外営業経験</p> <p>【歓迎】 ・ローカライズ業界、またはエンターテイメント業界における営業やPM経験 ・特に欧州圏もしくは東南アジアでのビジネス経験（欧州圏もしくは東南アジアで仕事をされたことがある方） ・英語以外に（日本語以外の）アジア言語を話せる方</p> <p>【求める人物像】 ・新しい発想を持ち業務に取り組める方 ・自走力が高い方 ・失敗を恐れずに業務に取り組める方</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ネイティブレベル

年 収	日本・円 700万円 ～ 850万円
給与に関する説明	<ul style="list-style-type: none"> ・扶養手当（配偶者・子それぞれ有） ・在宅勤務手当 ・慶弔見舞金制度 ・通勤交通費実費 ・各種社会保険加入 ・育児・介護休業、短時間勤務制度 ・企業型確定拠出年金制度（DC）
休 日	<ul style="list-style-type: none"> ・週休2日制(土・日) ・国民の祝日 ・年次有給休暇（6ヶ月勤務後10日付与） ・産前産後休業、育児休業、介護休業（法定通り） ・その他、バースデー休暇、家族バースデー休暇、試験休暇、裁判員特別休暇、転勤休暇、慶弔、夏季、年末年始など <p>※年間休日：120日程度</p>
契約期間	正社員
最寄り駅	<p>【アクセス】</p> <p>京王新線「初台駅」東口 徒歩1分</p>