

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【英語、日本語必須】アカウント営業（グローバル営業部）/大手プライム上場中核グループ企業
この求人情報の取扱い会社	株式会社サーヴァント
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2023-12-28 / 2023-12-28
職種	営業 - IT・ソフトウェア・通信業界営業 営業 - 海外担当営業 営業 - 法人営業
業種	その他IT関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>【業務内容】 海外のゲーム企業様の日本進出において、デバッグ、ローカライゼーション、カスタマーサポート、マーケティングといったサービス提供をお願い致します。</p> <p>○具体的な業務内容： ・新規営業（特に欧州/東南アジア中心に開拓できる方歓迎） ・商談/クロージング ・受注後の案件のハンドリング（プロジェクトマネジメント） ・海外グループ企業との業務連携 ・営業活動に紐づく事務業務 等</p> <p>【募集背景】 事業拡大のための増員</p> <p>【キャリアプラン】 企業様へのヒアリング業務～ご提案業務に加え、将来的にはマネジメントや業績管理なども出来るようになる事も期待しています。</p> <p>【ポイント】 経営陣との関わりも多く、営業の立ち位置でも様々なサービス企画や商品企画などの立案も歓迎する風土ですので、営業マンとして成長したい！という方は是非ご応募お待ちしております。</p>
企業について(社風など)	<p>上場企業グループ会社/グループ会社は15社以上/国内15拠点を展開、海外拠点あり。 総合デバッグ・テストサービス、セキュリティ事業を展開しています。</p> <p>・システムテスト・セキュリティ・IT保守・受託開発の分野でモノづくりをするあらゆる企業を支援。 ・エンターテインメント領域を中心にソフトウェア製品の不具合を検出・報告、カスタマーサポートやメディア事業 ・海外展開や国内進出を狙う顧客に向けたLQA（言語デバック）、翻訳のサービスを提供</p>
勤務時間	就業時間10:00～19:00 (所定労働時間 8 時間 休憩 60 分)
応募条件	<p>【必須】 ・日本語&ビジネスレベルの英語力 ・ゲームが好きな方（ゲーム業界経験者は尚可） ・基本PCスキル(Word、Excel、PowerPointなど)</p> <p>【歓迎】 ・エンタメ業界問わず、海外事業に携わっていた経験がある方、もしくは海外営業経験者 ・ローカライズ業界、またはエンターテインメント業界における営業やPM経験 ・特に欧州圏もしくは東南アジアでのビジネス経験（欧州圏もしくは東南アジアで仕事をされたことがある方）</p> <p>【求める人物像】 ・新しい発想を持ち業務に取り組める方 ・自走力が高い方 ・失敗を恐れずに業務に取り組める方</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ネイティブレベル
年収	日本・円 400万円～600万円
	・扶養手当（配偶者・子それぞれ有）

給与に関する説明	<ul style="list-style-type: none"> ・在宅勤務手当 ・慶弔見舞金制度 ・通勤交通費実費 ・各種社会保険加入 ・育児・介護休業、短時間勤務制度 ・企業型確定拠出年金制度（DC）
休 日	<ul style="list-style-type: none"> ・週休2日制(土・日) ・国民の祝日 ・年次有給休暇（6ヶ月勤務後10日付与） ・産前産後休業、育児休業、介護休業（法定通り） ・その他、パースデー休暇、家族パースデー休暇、試験休暇、裁判員特別休暇、転勤休暇、慶弔、夏季、年末年始など <p>※年間休日：120日程度</p>
契約期間	正社員
最寄り駅	<p>【アクセス】 京王新線「初台駅」東口 徒歩1分</p>