

求人情報

企業コード:c7398 ジョブコード:20231027-159-01-010

スタッフレベル

ポジション名	東京【海外営業】グローバル売上 2,000億円を目指すエレクトロニクス専門商社
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	東亜電気工業(株)
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職 種	営業 - その他
業 種	電気・家電メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	■主に、英語圏の顧客フォローをお任せします。 【具体的には】 ・顧客からの依頼内容に応じ、国内メーカーへの訪問や出張 ・アメリカ / ヨーロッパ等の顧客からの英語の見積依頼を日本語に翻訳し、日本国内メーカー（仕入先）へ展開。その後、英語で見積書を作成し、海外の顧客へ提出。 ・その他、英語圏からの依頼事項や相談事項に対し、メールや電話での対応。 ※将来的には「海外外向」等のキャリア形成の可能性もあります。
企業について(社風など)	■電子・電気材料・電子部品及び電気絶縁材料 ■工業材料及び関連機器 ■環境衛生機器及び関連部品 従業員数 340名
勤務時間	08:45～ 17:45
応募条件	【必須】■第一種運転免許普通自動車 ■日常会話レベルの英語スキル ■エレクトロニクス業界での法人営業経験をお持ちの方 【歓迎】■ビジネスレベルの英語スキル■電気・電子部品の法人営業経をお持ちの方■対人関係（信頼関係）構築に自信がある方 【当社について】3万点以上の電気・電子部材を取り扱う商社でありながら、自社工場を活用した製造・加工メーカーとしての側面も併せ持ち、世界中の顧客へソリューションを提供し、『世界中のMonodzukuriの実現』をVisionに掲げ、エレクトロニクス業界の未来を担う専門商社です。
英語能力	ビジネス会話（TOEIC 735-860）
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 500万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員