

求人情報

企業コード:a5722 ジョブコード:20231014-117-01-009

マネージャーレベル

ポジション名	流山≪パートナーセールス(メンバー採用)≫海外の優れた医療機器を日本へ
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)フクダ産業
掲載開始・更新	2024-04-29 / 2024-04-29
職 種	営業 - その他
業 種	医療機器メーカー
勤務地	アジア 日本 千葉県
仕事内容	<p>海外の医療機器メーカーの代理店として、販売先であるフクダ電子と海外メーカーとの納期管理、金額交渉、不具合対応などの調整業務を行います。直販ではなく、調整・管理業務などのパートナーセールスが中心です。</p> <p>【入社後について】 海外メーカーとの打ち合わせや、納品後のアフターフォローの対応を行い、医療機器の特性、臨床的な知識について学んでいただきます。 【今後の期待】 海外の先進的な医療機器を調査・発掘し、日本市場に投入するマーケティング業務も期待しています。</p>
企業について(社風など)	<p>医療機器の設計・開発、製造・検査そして販売と輸出入を行います。主には電子式診断用スパイロメータ/総合呼吸機能自動解析システム/睡眠評価装置/CPAP（睡眠時無呼吸症候群の治療器）/汎用人工呼吸器/その他の呼吸と睡眠関連の商品を取扱いしています。</p> <p>従業員数 90名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>[必須]・英語力（読み書き必須、会話レベルの方は歓迎） ・日本の医療に貢献したいとお気持ち★業界知識は不問です★ [マーケット]睡眠時無呼吸症候群の認知により、10年間で売上2倍。</p> <p>[業務の進め方]商品ごとにチームを組んで業務を行います。まずは先輩・リーダーのもとで、補助業務を行い、少しずつ業界の知識を学んでいきます。 [キャリア]医療業界の専門性を高め、業務範囲を広げていくキャリアを積んでいただけます。どの部署も残業は必要最低限(10時間程)で、有給休暇の活用はもちろん、連続休暇も取得可能で長期就業×キャリアアップが望める環境です。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 450万円 ～ 700万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員