

求人情報

企業コード:10998 ジョブコード:20231021-006-01-006

マネージャーレベル

ポジション名	【営業/大阪】<<機能材料の営業>>プライム上場/海外事業拡大につき増員
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	巴工業(株)
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職 種	営業 - その他
業 種	産業機器・重電・設備メーカー
勤務地	アジア 日本 大阪府
仕事内容	半導体・自動車他一般産業界に対する先端材料（セラミックス原料・製品、金属材料、炭素・黒鉛製品、ダイヤモンド加工品等）を海外サプライヤーより仕入れ、国内メーカーや商社へ販売頂きます。 【出張エリア】■国内（中国・四国・中部地方）1週間に2?3回程度■海外（中国・東南アジア他）1年に1?2回程度【既存・新規】入社後は既存サプライヤー対応から始め、ゆくゆくは新規開拓も行います。【将来性】今後は海外マーケットに目を向け、より積極的な海外進出を行っていきます。新たなニーズを見出し、価値提供により顧客満足を高めていくという企業の方針があります。
企業について(社風など)	■分離機器の製造販売(機械事業) ■化学工業製品を中心とした先端商品の輸入販売(化学品事業) 従業員数 730名
勤務時間	09:00～ 17:40
応募条件	【必須】■法人営業経験（材料系の製品・商品）■TOEICスコア500点相当以上の英語力【歓迎】■セラミック・黒鉛・金属のいずれかに携わった経験がある方 海外との取引経験 【入社後について】■本社での基本研修（1週間）■現場研修：先輩社員、課長を中心にOJT（入社直後の3ヶ月程度は、先輩社員、課長に同行して取引先訪問）6ヶ月?1年程度で独り立ちを期待しています。
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 450万円 ～ 700万円
休 日	年間休日 122日
契約期間	正社員