

## 求人情報

企業コード:7901 ジョブコード:20231019-263-01-047

マネージャーレベル

|              |  |
|--------------|--|
| ポジション名       | 【プリセールスエンジニア(マネージャー候補)】副社長直轄の社内ベンチャー組織   |
| この求人情報の取扱い会社 | 株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)   |
| 企業名          | NTTコミュニケーションズ(株)   |
| 掲載開始・更新      | 2024-05-05 / 2024-05-08  |
| 職種           | IT関連 (オープン・WEB系) - 業務アプリケーションSE  |
| 業種           | 通信・情報サービス関連  |
| 勤務地          | アジア 日本 東京都   |
| 仕事内容         | <p>リアルタイムコミュニケーションを実現するマルチプラットフォームSDK「SkyWay」におけるプリセールスチームのマネジメント業務をお任せいたします。(採用事例:<br/><a href="https://skyway.ntt.com/ja/casestudy/">https://skyway.ntt.com/ja/casestudy/</a>)</p> <p>【プリセールスチームの役割】顧客のSkyWayの活用を促進し、顧客のプロダクトを成功に導く役割です。顧客を深く理解し、市場・ユースケースや顧客の特性に応じたサポートを提供することで、SkyWayのロイヤリティ向上・活用促進を目指します。</p> <p>【業務内容】■ブレイングマネージャーとしての業務遂行■メンバーのティーチング■メンバーのコーチング■メンバーの育成■メンバーのエンパワーメント■チームの拡大</p> |
| 企業について(社風など) | 電気通信事業等<br>従業員数 5700名  |
| 応募条件         | <p>【必須】■IT系企業における業務経験(職種問わず)■顧客との対話経験<br/>■顧客獲得の戦略・数値管理経験■ピープルマネジメント(2?5名)<br/>■ソフトウェアの開発経験(学生時代に学んでいたレベルでも可能)</p> <p>【ポジションの魅力】■NTTグループの安定した企業基盤がある中、マーケ、営業、企画、開発、運用まで一気通貫して対応している社内ベンチャー的な組織での募集となります。副社長直轄の組織で意思決定が早く、チームごとの壁もないため幅広い業務に関わることができます。■社内でも一番最初に一気通貫してプロダクトを扱う組織での就業となります。社内でも注目度の高い組織となりますので、やりがいの持てる環境です。</p>  |
| 日本語能力        | 流暢 (日本語能力試験1級又はN1)   |
| 年収           | 日本・円 800万円 ~ 1000万円  |
| 休日           | 年間休日 121日  |
| 契約期間         | 正社員  |