

求人情報

企業コード:60869 ジョブコード:20231016-124-01-006

スタッフレベル

ポジション名	【海外営業】化粧品メーカー/既存顧客メイン/フレックス制/退職金・住宅手当有
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	アサスマコーポレーション(株)
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職 種	営業 - その他
業 種	化粧品メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■化粧品ODM・OEMメーカーである当社にて、外資ブランドに向けたメイクアップやスキンケア製品の提案営業をお任せ。※ODM＝商品コンセプト立案から製造までを手掛ける、OEM＝相手先ブランド名で製造のみ請け負う</p> <p>【詳細】ニーズのヒアリング／新開発商品の導入提案／詳細な仕様決定、納期、価格等の調整、成約／商品開発(開発部門、量産部門、容器部門との連携)／アフターフォロー など</p> <p>◆ルート営業をメインにお任せするため、既存のお取引先を引き継いでいただき、1人あたり10社程度を担当。新規開拓の比率は1割程度です。</p> <p>◆営業事務、アシスタントによるフォローがあるため、顧客への企画立案や提案活動に専念できる環境です。</p>
企業について(社風など)	<p>国内外の化粧品メーカーのメイクアップ用化粧品のOEM/ODM製造メーカー （日本で初めて鉛筆型眉墨を開発し化粧品の製造に着手して以来、半世紀に及ぶ年月が経つ。化粧品OEM/ODMの老舗として、大手化粧品メーカーから厚い信頼を得ている。）</p> <p>従業員数 480名</p>
応募条件	<p>※基本は面接1回のみ！【必須】■営業経験(業界不問) ■英語力(メールやプレゼンテーション/交渉などの対面コミュニケーションが可能であること)</p> <p>【歓迎】海外営業経験 ※海外向け営業に挑戦したい方も歓迎</p> <p>薬品、ケミカル、食品に関わる業界経験者の方や化学系学部卒の方は大歓迎です。特に化粧品業界出身の方は即戦力人材として業務・ポジションをお任せしていきたいと考えています。</p> <p>【研修制度】入社後は2?3週間の実務研修を実施しその後は配属部署でのOJT研修を行う予定です。本人の経験や業務理解度に合わせた指導・育成を行なった上で実務をお任せしていきます。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 350万円 ～ 500万円
休 日	年間休日 116日
契約期間	正社員