

求人情報

企業コード:2849 ジョブコード:20230809-094-01-052

マネージャーレベル

ポジション名	【海外営業（東南アジア担当）】◆プライム市場上場/売上世界2位メーカー
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	アイダエンジニアリング(株)
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職 種	営業 - その他
業 種	産業機器・重電・設備メーカー
勤務地	アジア 日本 神奈川県
仕事内容	<p>機械仕様の説明、新製品のプレゼン、業界動向の説明、見積書・見積仕様書の提出、新規導入設備の仕様打ち合わせ等をご担当いただきます。（将来的には東南アジアを担当予定）</p> <p>【営業先】入社後は国内中心、将来的にはタイを拠点として東南アジアを中心に自動車・家電業界等を担当いただく予定です。</p> <p>【製品】大半が受注生産のオーダーメイド品</p> <p>【魅力】価格交渉等に加えて自動車部品業界の情報収集等、今後の動向を探るのも重要な仕事です。お客様の懐に入り込み掴んだ貴重な情報が当社製品開発に活かされます。</p>
企業について(社風など)	<p>プレス機械/各種自動加工ライン/産業用ロボット/サービス・保守メンテナンス/レトロフィット（改造など）等 【事業別の売上構成】プレス機械事業：約60%、自動機・F A 事業：約15%、サービス事業：25%</p> <p>従業員数 2057名</p>
応募条件	<p>【必須】■工業製品の営業またはセールスエンジニア経験 ■英語中級以上 【歓迎】■産業機械の営業経験や英語力をお持ちの方</p> <p>【働く環境の魅力】アジア、欧州、南北アメリカに海外子会社を有しており、広い視野を持ちながら全体最適を目指し推進できる方歓迎。</p> <p>【入社後】半年?1年間は国内(本社)にて勤務、以降はタイを拠点として東南アジア地域を担当</p> <p>【企業の魅力】世界第2位・国内1位の売上高を誇る、総合プレス機械メーカー。精度高く、故障率低い高品質な製品として顧客から高い期待を獲得しており、製造業全体を支えています。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 600万円
休 日	年間休日 123日
契約期間	正社員