

求人情報

企業コード:40651 ジョブコード:20230808-177-01-022

マネージャーレベル

ポジション名	【クライアント サービス】世界最大級のヘルスケア広告会社G企業/リモート可
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	イー・エム・シー(株)
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職 種	営業 - その他
業 種	マスコミ・広告・出版・印刷・放送
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>製薬企業の製品・サービス戦略を理解した上での希望に沿った資料を制作し納品するところまでを一気通貫して担当します。プランナー・メディカルライター・Webディレクター・アートディレクター等の担当者を選抜し</p> <p>チームのプロジェクトリーダーとして、クライアントからの情報収集、コスト・コントロールしながら売上の目標を達成します。</p> <p>【詳細】■個人の売上・利益の目標を達成する■担当クライアントの新規窓口・プロジェクト獲得■新規クライアントの獲得■他部門・他の営業グループとの連携・協力体制の構築■各プロジェクトにおける関係他部門との連携、チーム体制の構築■プロジェクトチームの業務進行管理</p>
企業について(社風など)	<p>医療用医薬品・医療機器に関するブランディング・プロモーション業務全般・パブリケーション（論文投稿・学会発表）サポート</p> <p>アカデミックコンテンツのカスタマイズドサービス</p> <p>従業員数 110名</p>
応募条件	<p>【必須】いずれかの経験 ■医薬広告代理店営業経験者■MRのご経験■一般の広告代理店の営業■医療に特化した媒体の営業・制作会社の営業■出版社の営業職、もしくは制作職■製薬メーカーを顧客に持つ企業の営業職</p> <p>【やりがい】新たな疾患領域を任せられたり、斬新なWebツールを求められたりすることもあり、日々の業務は刺激に満ちています。業務を通してプロモーション企画やE-Detailing企画の業務知識を身につけていただくことができ、医療用医薬品市場の理解を深めていただくことが可能です。人々の命を救い、健康生活に寄与することができる、やりがいのある仕事です。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 500万円 ～ 800万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員