

求人情報

企業コード:c3669 ジョブコード:20230610-075-01-012

スタッフレベル

ポジション名	WEB面接可【三木/海外営業】伝統の三木刃物を世界へ/残業10H一回・海外出張年1
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	ニシガキ工業(株)
掲載開始・更新	2024-04-29 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	消費財/FMCGメーカー
勤務地	アジア 日本 兵庫県
仕事内容	<p>枝切ハサミ等、プロ向けの高品質園芸用品を開発・製造・販売する当社において、海外販路開拓や貿易事務をご担当頂きます。 顧客はヨーロッパ・東南アジア・オセアニアの代理店になります。</p> <p>当社製品の代理店契約を頂けるよう開拓活動を行います。 ■提携先の日本貿易振興機構や海外現地販売店舗からの紹介を通じ、営業活動を行います。やり取り方法はメール8割・電話2割の割合です。 ■基本的に日本国内で勤務。提案段階や、海外展示会の開催時など必要に応じ海外に赴きます。出張は年に1回、7日?10日程度になります。 現地価格は7?10万円程。高品質で非常に人気が高く拡販が期待できます。</p>
企業について(社風など)	<p>金属製品の販売：【品目】高枝切鋏 刈込鋏 剪定鋏 太枝切鋏 枝切のこぎり 電動高枝切鋏 エアー剪定ハサミ 草刈用バリカン 草刈チップソー刃研ぎ機 チェンソー目立て機 ホールソー研磨機ほか</p> <p>従業員数 35名</p>
勤務時間	08:00～ 17:10
応募条件	<p>未経験の方も歓迎！※TOEIC：650点以上目安 【歓迎】■国内法人営業経験はある海外営業経験はないが挑戦したい方 ■貿易事務経験者で法人営業にキャリアチェンジしたい方</p> <p>《入社後の流れ》 ■入社後1,2年は国内営業としてホームセンターや農協などの顧客をご担当頂き商品理解を深めます ■並行して海外販路開拓の60代ベテランの下で、貿易事務や海外購買などの業務を行い、徐々に仕事を覚えて頂きます。■現行の販路を引き継いだ後、販路拡大に向けて自主的に裁量をもって取り組んで頂きます。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 450万円 ～ 550万円
休 日	年間休日 115日
契約期間	正社員