## 求人情報

企業コード:a4549 ジョブコード:20230520-177-01-009

マネージャーレベル

ポジション名	【海外営業】語学力を活かす!/デザインマーカーの「コピック」
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート(リクルートエージェント / Recruit Agent)
企業名	(株) G – T o o
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職種	営業 - その他
業種	消費財/FMCGメーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	日本で勤務をしながら、現地法人や販売代理店とメール・電話・テレビ会議を通じてコミュニケーションを図ります。必要に応じて出張し、直接的に担当エリアの現地法人や販売代理店と交渉し、イベントに出展します。 ・担当エリアの販売計画の策定 ・現地法人や代理店を通じた販売・プロモーション施策の提案・実行 ・現地法人・代理店との交渉 ・海外展示会への出展、各国のマーケットニーズの調査 ・デジタルマーケティング(SNSなど)の企画・実行 など ※担当エリア:北米、中国、中東、欧州、オセアニア、東南アジア、南米など
企業について(社風など)	自社商品のコピックやアイシー漫画商品、世界最高級のリキテックス及びウィンザー&ニュートンの絵具を国内で取扱うデザイン・画材の専門卸販売会社 従業員数 51名
勤務時間	09:30~ 18:00
応募条件	【全2点必須】■営業 もしくは マーケティング業務経験3年以上(リーダー経験尚可) ■ビジネスレベルの英語力 【歓迎】■海外営業経験3年以上 ■英語以外の語学スキル 【募集背景】 海外からの引き合いが多く、まだコピックが流通していない国もあるため、代理店先や販売拡大 に向けてどの国に進出するか戦略的に考え動いていく必要があります。そのため組織体制を強化 したく新たなメンバーを募集します。
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢(日本語能力試験1級又はN1)
年 収	日本・円 400万円 ~ 600万円
休日	年間休日 121日
契約期間	正社員

Copyright © Human Global Talent Co., Ltd. All rights reserved.