

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	英語／アカウントエグゼクティブ（英語圏のクライアント担当）【WEB広告を中心とした提案営業・納品業務】
この求人情報の取扱い会社	株式会社グローバルリーフ
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2023-12-15 / 2023-12-27
職 種	営業 - 広告/メディア系営業 営業 - 海外担当営業 営業 - 法人営業
業 種	マスコミ・広告・出版・印刷・放送
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>【業務概要】</p> <p>グローバル広告事業における顧客への新規営業・既存顧客へのデジタル広告納品業務をご担当いただきます。</p> <p>具体的には、英語圏（欧米が中心）のクライアントとのコミュニケーション（新規営業ならびに納品）をお任せ致します。</p> <p>【具体的な業務内容】</p> <p>■顧客対応 ■提案、納品ディレクション ■外部媒体コミュニケーション</p> <p>【仕事の魅力】</p> <p>■会社の顔になれる ■グローバルな環境（日本語・英語を使う） ■多くのメンバー（社内・社外）と関わる機会がある ■自分の数字が会社にダイレクトに貢献していることを感じることができる</p>
企業について(社風など)	<p>【会社の特徴】</p> <p>当企業はデジタルマーケティングに特化した、グローバル企業です。各職種のプロフェッショナルが集うチームで、国内外の企業に向け、様々なデジタル手法を駆使し、国を超えたマーケティング課題解決を行っています。戦略立案、クリエイティブ制作をはじめ、デジタル領域を中心にブランド認知からユーザーグロースまで、一気通貫でクライアントの課題解決を実現するサービスを提供しています。</p> <p>これまで、世界トップクラスのモバイルアプリや世界的ブランド100社以上のマーケティング支援を行ってきました。ユーザーグロース、ブランド認知の向上を始め、フルファネルでのマーケティング支援が可能なチームです。</p> <p>【当企業グループの特徴】</p> <p>現在、当企業グループは30以上のグループ会社によって構成され、世界7ヶ国に拠点を置きインターネットビジネスを展開しております。従業員数はグループ全体で1500人を越える一方で、平均年齢は30.8歳と、若い人材が意欲高く挑戦できる環境があります。</p> <p>当企業グループでは「ひとりひとりのアントレプレナーシップで世界を元気に」をミッションに掲げています。企業と個人が共に変化・成長し続けたいという考えのもとアントレプレナーシップをもった人材を育成し、その活躍による価値提供を通じて社会に貢献していきたいと考えています。</p>
勤務時間	フレックスタイム制（コアタイム：10時00分～16時00分）
応募条件	<p>【必須スキル/経験】</p> <p>■英語：ビジネスレベル ※外国籍の方は、日本語ビジネスレベル ■マーケティングの業界経験もしくは営業経験2年以上 ■欧米圏顧客の担当となるため、時差を加味して柔軟に対応できる方 ■PowerPoint、Excelスキル</p>
英語能力	流暢 (TOEIC 865点以上)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 700万円
給与に関する説明	<p>【給与】</p> <p>想定年収：400万円～700万円 ※固定残業時間45時間分を含みます。 ※保有されるスキル・経験・能力により決定します。</p> <p>【各種手当・福利厚生】</p> <p>■交通費支給 ■クール・インセンティブ制度 ■勤続満5年インセンティブ制度</p>

	■自己啓発制度
休 日	完全週休2日制（土・日・祝日）、夏期休暇10日間（入社2年目より） 年末年始休暇、有給休暇、創立休暇
契約期間	雇用形態：正社員（無期雇用） 試用期間：6ヶ月 ※試用期間中の待遇に変更ありません