

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	技術者派遣営業 ※マネージャー候補
この求人情報の取扱い会社	株式会社パソナ グローバル事業本部／Pasona Inc. Global department
企業名	株式会社フェローシップ
掲載開始・更新	2023-10-18 / 2024-05-08
職 種	営業 - 人材系営業 営業 - その他 コンサルティング - 人材紹介コンサルティング
業 種	人材紹介会社
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>営業部隊のマネジメントをお任せすることを想定したポジションです。 ご経験やご志向により、入社時よりマネジメントをお任せする、または、ご入社後しばらくご経験を積んでいただいてからマネジメントをお任せするか決めていきます。</p> <p>◎提案型営業 顧客の抱える顕在的・潜在的な問題の解決を図ります。 ※商談、提案、会社見学フォロー等顧客の拡大を図ります。</p> <p>◎キャリアアップ支援 技術者が活躍できるよう労務管理等を行うと同時に、技術者視点でやりたいこと、今できることをマーケット俯瞰し考え、ステップアップに向けた道筋を考えていきます。</p> <p>◎メンバー育成 営業メンバーの育成をお任せします。</p> <p>◆ポジションのアピールポイント</p> <ul style="list-style-type: none">・顧客ニーズを深掘りした上での提案型営業がメインとなり、高い営業力が磨かれます。・ITソフトウェア領域が故、市況感の影響を受けにくいです。・定量、定性の2軸で評価され、且つご自身の「ありたい自分像」を意識した評価制度を設けている為、営業としての成長が可視化できます。・縦横のキャリアパスがあり、適性や希望に応じ、長期プランで今後のキャリア形成が可能です。 <p>■募集背景 事業拡大の為の増員</p>
企業について(社風など)	★海外拠点（上海支社）あり★外国籍人材も活躍するグローバル企業★中途8割★女性：男性＝6:4★産休育休実績あり★ ★テレワーク週2～3回★
勤務時間	09:00 - 18:00
応募条件	<p><MUST></p> <ul style="list-style-type: none">・営業経験（toB、業界不問）・マネジメント経験 <p><WANT></p> <ul style="list-style-type: none">・人材業界、IT業界での営業経験・SES業界経験
英語能力	なし
日本語能力	ビジネス会話(日本語能力試験2級又はN2)
年 収	経験と能力に基づく
休 日	【年間休日数】124【休日】完全週休二日(土日)、完全週休2日制（土日祝）、年末年始休暇、夏期休日、有給休暇、年間休日124日以上