

求人情報

マネージャーレベル

ポジション名	新規事業開発(M&A)
この求人情報の取扱い会社	株式会社パソナ グローバル事業本部／Pasona Inc. Global department
企業名	アスエネ株式会社
掲載開始・更新	2023-10-18 / 2024-05-08
職 種	エグゼクティブ/経営 - 管理職(その他) エグゼクティブ/経営 - 管理職(営業/企画系) コンサルティング - 経営・戦略コンサルティング
業 種	インターネット・プロバイダー関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>事業開発として、国内外のM&Aを通して経営戦略の実現を支える重要なポジションです。経営陣とのコミュニケーションが多いため積極的に経営課題へ参画でき、またスピード感のある経営判断をダイナミックに体感することができます。</p> <p>【具体的な業務内容】</p> <ul style="list-style-type: none">・案件の発掘 (マーケット・事業分析、資本業務提携の提案)・エグゼキュション業務 (ストラクチャー、デューデリジェンス、バリエーション、ドキュメンテーション)・プロセス・投資意思決定に関する仕組み作り・PMI(方針・プランの策定・推進、シナジーの実現、投資先への出向等)
企業について(社風など)	<p>★アジアNo.1のClimate Tech企業へと前進中！リピー率99%★企業のCO2削減に欠かせない自社クラウドサービス「アスゼロ」の提案★</p> <p>★海外事業開発は今後東南アジア等のマーケットを拡大していく予定です★現在シンガポール、アメリカに支店あり★</p>
勤務時間	09:00 - 18:00
応募条件	<p>【必須要件】※下記のご経験をお持ちの方</p> <ul style="list-style-type: none">■総合商社における事業開発・M&A等の実務経験（目安：3年以上）■投資銀行/PEファンド/戦略コンサルティングファームにおける勤務経験（目安：3年以上）■事業会社における経営企画/事業開発・M&A等の実務経験（目安：3年以上） <p>【歓迎要件】</p> <ul style="list-style-type: none">■M&A全般に係る実務経験(M&A戦略の立案・実行、ソーシング、バリュエーション、エグゼキュション、PMI)■ビジネスレベルの英語力を持する
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
年 収	日本・円 800万円 ～ 1200万円
休 日	【年間休日数】【休日】完全週休二日(土日)、