

## 求人情報

スタッフレベル

ポジション名	リクルートメント コンサルタント / 360 Full Desk Recruiter 【Emerge Global K.K.】東京
企業名	Emerge Global株式会社 / Emerge Global K.K.
掲載開始・更新	2023-10-11 / 2024-02-07
職 種	コンサルティング - 人材紹介コンサルティング 総務/人事 - 人事(採用) 営業 - 人材系営業
業 種	人材紹介会社
勤務地	アジア 日本 東京都 アジア 日本 兵庫県 アジア 日本
仕事内容	<p>Emerge Global K.K.における、リクルートメント コンサルタント職 です。</p> <p>日本国内では人材紹介部門は少人数で行っており、既存顧客の安定拡大と新規顧客拡大の段階ではありますが、 現段階ではクライアントのバッティングもなく、外資系企業/日系グローバル企業開拓の余地が十分にあります。</p> <p>独力で動ける方には自身の経験・スキルを試すのに、ちょうど良い環境となると存じます。 米国では人材紹介部門が大きく成長し、日本国内でも2021年は昨対150%以上となりました。</p> <p>職務内容：</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- 既存・新規顧客への人材紹介営業</li><li>- クライアント開拓</li><li>- 企業間契約やオファーレター等の交渉</li><li>- 定期的なクライアント コミュニケーション</li><li>- 求職者へのコンタクトおよびインタビュー、フォローアップ</li><li>- 採用プロセスの管理および調整</li></ul> <p>- Team内でのナレッジシェア (新規求人/候補者)</p> <p>- 業務改善案、社内外イベント企画等</p> <p>- 職務に関する寄稿等、その他マーケティング施策提案等、必要に応じて</p> <p>Job Description Emerge Global K.K. has an excellent opportunity for a motivated, Bilingual Recruitment Specialist. Be part of our exciting future as we continue to grow the company together.</p> <p>Your Responsibilities:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- Permanent Placement Sales</li><li>- Client Development</li><li>- Network, self-brand, promote Emerge Group.</li><li>- Work closely with clients to regularly bring in new requirements</li><li>- Negotiate employee contracts, terms and conditions and salary</li><li>- Interview and qualify candidates</li><li>- Manage the hiring process from start to finish</li><li>- Effectively manage client expectations during the hiring process</li></ul> <p>契約期間/Contract terms: Permanent 試用期間/Probation period: 3 months 就業場所/Work location: Nihombashi Horidome office / WFH 就業時間/Work hour: 9:00 - 18:00, 10:00 - 19:00 (flex) 休憩時間/Break time: 1 hour 休日/Holiday: Sat &amp; Sun, national holidays 賞金/Salary: Flexible (draw system or base + bonus/incentive system) 30 hours (in a month) is included as fixed monthly overtime fee</p>
企業について(社風など)	<p>各業界グローバルTop10に入る、金融・IT・製造業界等の外資系・日系グローバル企業に、人材紹介、HRコンサルティング等のサービスを提供しております。</p> <p>Emerge Global株式会社は、クライアント企業を成功に導くために必要なチームを作り、育成します。素晴らしいとされる企業には、必ずと言っていいほど、その企業を成功へと導くために尽力しているチームの存在があります。クライアント企業とチーム、スタッフ間の長期的な関係構築に重点をおいてビジネスを展開しています。</p> <p>With offices across global, we emphasize integrity and long lasting relationships with our clients, candidates and staff.</p> <p>Our expertise includes:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- Bilingual Talent Solutions: IT, HR, Translation/Interpretation, Customer Services etc.</li><li>- HR Managed services including HR Systems &amp; policies consulting; RPO</li></ul>
勤務時間	9AM - 6PM or flexible
	<p>必須要件：</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- 3年以上の人材紹介コンサルタント(新規開拓/既存営業)、同様の採用経験</li><li>- 日本国内における業務知識、関連法規の知識</li><li>- 日本語が母国語レベルで英語力をお持ちの方あるいは英語が母国語レベルで日本語力が日常会話レベル以上の方</li></ul>

応募条件	<p>- 人材紹介における実績(年間10M以上)</p> <p>Requirements:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Over 3 years experience in Sales and Client Management as a recruitment consultant or HR/Talent acquisition</li> <li>- Local and regional market knowledge including relevant legal provision</li> <li>- Native level in Japanese and business level in English or Native level in English and conversational level in Japanese</li> <li>- Sales result (E.g. More than 10M yen)</li> </ul> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Professional, reliable and well-presented</li> <li>- Outstanding Time Management - you know how to prioritize tasks</li> <li>- Excellent written and oral communication skills</li> <li>- MS Office (Word, Excel, PowerPoint)</li> </ul> <p>Personal Requirements</p> <p>You make things happen, hunter type</p> <p>You are persistent yet patient</p> <p>You want to win and yet are humble in victory and gracious in defeat</p> <p>You are results oriented and driven.</p> <p>You can seamlessly multi-task</p> <p>Conditions/Benefits</p> <p>Competitive base salary incentive bonus</p> <p>Transportation allowance</p> <p>Social Insurance coverage</p> <p>Access to Emerge Professional Development Scheme</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ビジネス会話(日本語能力試験2級又はN2)
年 収	日本・円 450万円 以上
給与に関する説明	<p>Competitive base salary + incentive bonus</p> <p>Social Insurance</p> <p>Commuting/Transportation Allowance</p> <p>Sport Facilities</p> <p>Relaxation Facilities</p> <p>Education Training</p>
休 日	<p>Five-Day Workweek</p> <p>Summer Holidays</p> <p>Paid Holidays</p>
契約期間	正社員雇用 (試用期間 3～6か月)