

求人情報

企業コード:c6964 ジョブコード:20230925-155-01-008

マネージャーレベル

ポジション名	【営業/トレーディング事業部】日本で希少な航空機専門リース会社
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株) I T C アエロリーシング
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職 種	営業 - その他
業 種	リース・レンタル
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>【業務内容】■航空機の機体及び機材の調達■売買を通じた収益機会を探し、契約締結までの一連を担う役割■国内外の航空機購入希望者より機体購入依頼を受け、適切な機体をサーチし売買を行う■国内外の航空機オーナーの保有する機体の売却情報入手し、専任売買契約を締結■機体の査定を行い売却先をサーチ 購入した機体や機材の売却を通じ、手数料&収益をあげる■国内外売買案件対応・航空機購入を検討している国内外バイヤーの依頼を受け 航空機市場で流通している機体をサーチし、セラーから買い取りバイヤーへ転売・所有航空機の売却を検討している国内外セラーからの 販売先サーチ依頼を受け、潜在的バイヤーを見つけ転売する</p>
企業について(社風など)	航空機リース事業/航空機売買事業 航空機事業におけるコンサルティング業務及びプロジェクト管理業務 従業員数 25名
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】■営業スキル及び商談のご経験3年以上 ■英語スキル(交渉で使用する可能性有) ■案件資料作製に必要なPCスキル</p> <p>【尚可】■航空業界での業務経験 ■商社での営業及び輸出入実務経験</p> <p><求める人物像> ・フットワークの軽い方、机上ではなく、自ら汗をかいて動ける方 ・適切な報連相を行い、優先順位をつけて業務を効率的に進められる方</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 500万円 ～ 800万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員