

求人情報

企業コード:c4599 ジョブコード:20230704-153-01-121

マネージャーレベル

ポジション名	【セールスマネージャー/人材紹介】年休120日/すごいベンチャー100に選出！
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)プレックス
掲載開始・更新	2024-05-05 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	人材紹介会社
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>当社にてセールスマネージャーをお任せします。人材紹介サービスがマイナーな業界に対して、人材紹介サービスを提案、契約企業を増やすことをミッションとして営業活動およびメンバーマネジメントをお任せします。</p> <p>【詳細】（１）インバウンドリードを増やすためのtoBマーケティング戦略＋施策の実行（２）アウトバウンド営業により、ニーズを引き出し提案するセールス活動（３）アウトバウンド、インバウンド問わず、オンラインのセールスのみで、ヒアリング?クロージングまでのセールス活動全般（４）より生産性高く契約の獲得を行うための、業務効率化</p>
企業について(社風など)	<p>(現在の事業)■エッセンシャルワーカーに特化した採用支援サービス（物流ドライバー/電気設備管理人材/製造技術職人材/自動車整備士など）■SaaS事業(設備工事・メンテナンス会社に特化した業務支援クラウド)■M&A事業</p> <p>従業員数 266名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【すべて必須】■無形商材の法人営業経験 ■新規開拓のご経験 ■4名以上のマネジメント経験</p> <p>【当社で得られるもの】■熱量高く、能力値が強いメンバーと働くことが出来る環境■Webマーケティング出身経営陣からのマーケティング思考に基づくフィードバック■一気通貫にすることで、全体最適の思考を持って生産性を高める思考■データと定性情報に基づいてPDCAを回す力■成果主義の評価制度に応じた、年収/賞与のアップ</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1000万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員