

求人情報

企業コード:a0238 ジョブコード:20230924-009-01-025

マネージャーレベル

ポジション名	【東京/海外営業】オキシクリーンなどミリオンセラー多数/スタンダード上場
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)グラフィコ
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職 種	営業 - その他
業 種	食品メーカー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>「よもぎ温座パット」、「オキシクリーン」、「なかったコトに！」等、8つのミリオンヒット商品を取り扱う当社において、自社商品の海外販売の強化に伴い、主にアジア圏を中心とした海外代理店や現地法人への提案</p> <p>営業を行います。【強み】ミリオンセラーを連発する「企画力」が強みです。小売店向け商品のミリオンセラー達成率が1%と言われる中過去10年間で8つのミリオンヒットを創出。元タクリエイティブスタジオからスタートした会社であり、営業部はもちろん販売促進部や商品企画部等、部を横断し考え、話し合い、カタチにする組織戦略をとっています。</p>
企業について(社風など)	<p>■スキンケアやボディケア、ヘルスケア、デイリーケアといった健康増進関連商品の企画事業/開発事業/プロモーション事業/BtoB事業/直販事業を展開【主要取引先】株式会社あらた/中央物産株式会社/株式会社 大木他</p> <p>従業員数 50名</p>
応募条件	<p>【すべて必須】■流通営業経験者■英語中級（TOEIC700点程度）※実務未経験可■Excel・PowerPointを中心としたofficeが使えること</p> <p>【評価制度】単純な売上目標に対する評価だけでなく、全社員が成長のための目標を設定し、成長観点で評価をしています。</p> <p>自身の「内省」と上司との「対話」を重視した制度になっています。</p> <p>【職務環境】11時から16時以外は自由に勤務時間を決めることが可能です。また、月に1度、6時間勤務の日「スーパーウェンズデー」や育児、介護のための短時間勤務など柔軟な働き方が可能です。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 450万円 ～ 600万円
休 日	年間休日 124日
契約期間	正社員