

求人情報

企業コード:64816 ジョブコード:20230716-013-01-062

マネージャーレベル

ポジション名	【総合職/首都圏】法人営業(海外セクター) ★韓国案件
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート (リクルートエージェント / Recruit Agent)
企業名	野村不動産ソリューションズ(株)
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職 種	営業 - その他
業 種	住宅・不動産・施設関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>当社法人営業本部にて、対海外顧客(韓国を中心)をメインに、不動産売買?不動産開発に至るまで、お客様の課題を解決するための不動産戦略をトータルでサポートしていただきます。</p> <p>【具体的には】事業法人の保有不動産に関わる活用・売却、投資マーケットにおけるCRE戦略支援・不動産投資の提案等を行います。</p> <p>(1) 不動産の売買 (2) 信託受益権の売買サポート</p> <p>(3) 不動産の有効活用・不動産鑑定 (デューデリジェンス)</p> <p>(4) 不動産開発 (建替・等価交換) (5) 管理委託</p> <p>※扱う案件は数十億?100億超という取引規模の大きさが特徴です。</p>
企業について(社風など)	<p>個人向け不動産仲介事業、法人向け不動産仲介事業、新築受託販売事業、保険代理店事業、不動産情報サイト運営事業</p> <p>従業員数 1866名</p>
勤務時間	09:00～ 17:40
応募条件	<p>【必須条件】</p> <ul style="list-style-type: none">・法人折衝経験をお持ちの方・日常会話レベルの韓国語スキル <p>【求める人物タイプ】</p> <ul style="list-style-type: none">■交渉力をお持ちの方■相手の求めている情報を推測し、提供できる方■業界にとらわれず、幅広い業界・分野を学ぶことができる方■早いうちから責任あるポジションに就きたい志向の方■当事者意識を持って考え、主体的に行動できる方
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
その他言語1	韓国語(ビジネス会話)
年 収	日本・円 600万円 ～ 1000万円
休 日	年間休日 124日
契約期間	正社員