

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【スーパーフレックス】海外コンサルタント<海外クライアントのインバウンドプロモーションを支援>
この求人情報の取扱い会社	株式会社シンフォニード
企業名	株式会社Zucks
掲載開始・更新	2024-04-16 / 2024-04-26
職種	営業 - IT・ソフトウェア・通信業界営業 営業 - 法人営業 営業 - 渉外/代理店営業/ルートセールス
業種	インターネット・プロバイダー関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	海外クライアントに対して下記業務を行っていただきます。 【クライアントとの関係構築】 イベントやオンラインツール、人脈を駆使した新規開拓や既存顧客への提案 クライアントニーズに沿った総合的な広告戦略の立案と社内外のディレクション 【提案商材】 ・アドネットワーク ・DSP ・アフィリエイト ・動画広告 ・TVCM ・オフライン広告等 施策実施時のメディア側とのコミュニケーションや施策の効果検証、レポートまで一貫して行います。 ※下記のテック系イベントやゲーム系イベントへの参加なども行っております。 (過去参加イベント) China Joy、Tokyo Game Show、Taipei Game Show、GDC、G-STAR White Night、Pocket Gamer Connect、Mobile World Congress、Casual Connect など
企業について(社風など)	【事業内容】 ・スマートフォン向けアドネットワーク事業 ・スマートフォン向け成果報酬型広告事業 ・スマートフォン向けインターネットメディアの企画・運営 【会社特徴】 Zucksは2011年4月に株式会社 CARTA HOLDINGS (旧株式会社 VOYAGE GROUP) の子会社として設立されました。 主にスマートフォンに特化した広告プラットフォームを運営しており、 現在では国内だけではなく海外展開も積極的に行っており様々な企業に利用されています。 同社の強みは、何といても前向きかつ貪欲な姿勢。 当業界への参入も最後発ではありましたが、急成長をし、業界内でトップクラスの位置を確立しました。 また、設立当初から深いつながりを築きあげてきた海外企業やパートナー企業と連携し、豊富な情報アドバンテージを持っている点や、VOYAGE GROUPと電通のナレッジが集結している点が他社との差別化の一つです。
勤務時間	・標準労働時間 8時間 (スーパーフレックス制度を導入) ※9:30~18:30の間を目安に勤務する社員が多いです ・休憩時間 60分
応募条件	・ネイティブレベルの英語力or1年以上の留学経験 ・営業の素質をお持ちの方 ・Word、Excel (SUM関数)、PowerPoint等の基本的なPC操作スキル
英語能力	ネイティブレベル
日本語能力	ネイティブレベル
年収	日本・円 350万円 ~ 500万円
給与に関する説明	前職の給与及び、能力・経験を考慮の上決定いたします。 業績により決算賞与別途支給の可能性あり 年2回半期毎の見直し、交通費別途支給 (月額5万円まで)

休 日	完全週休2日制(土・日)、祝日、年末年始、年次有給休暇、慶弔休暇、ボーナス休暇、失効年次有給積立休暇
契約期間	正社員 ※試用期間3か月
最寄り駅	虎ノ門