

求人情報

企業コード:83110 ジョブコード:20230710-098-01-023

マネージャーレベル

ポジション名	【横浜/セールス】認証マネジメントシステム/英語を活かして働けます！
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	S G S ジャパン(株)
掲載開始・更新	2024-05-12 / 2024-05-21
職 種	営業 - その他
業 種	その他コンサルティング
勤務地	アジア 日本 神奈川県
仕事内容	<p>SGSの認証サービス部門において、医療機器認証サービスとサステナビリティ関連サービス(検証及びアドバイザリー)を担当するセールスを採用します。セールス業務としては以下をご担当いただきます。</p> <ul style="list-style-type: none">・新規顧客開拓・既存顧客の維持、深堀営業による既存顧客内での拡販・顧客から問題点のヒアリングの上で提案書の作成・契約書、見積書の作成・セミナーを含めたプロモーション活動の企画、実施
企業について(社風など)	<p>■スイスに本社をおく、世界的検査・検証・試験・認証登録機関</p> <p>【事業内容】認証サービス（ISO認証、製品認証）、テクニカルコンサルタント、リスク マネジメント、トレーニング、検品（インスペクション）、検査(テスト)</p> <p>従業員数 300名</p>
応募条件	<p>【必須】法人営業経験(3年以上の営業経験をお持ちの方)</p> <p>【英語】TOEIC700点以上※以下に支障がない方は歓迎いたします。</p> <p>海外グループ会社とのミーティングやメール対応。会話力のある方歓迎。</p> <p>【歓迎】認証機関、試験機関における営業経験をお持ちの方。ESG関連の業務経験の知見をお持ちの方。</p> <p>【ポジションについて】SGSは世界最大級の試験・検査・認証機関として、多岐に渡るサービスを提供しております。その中で認証サービス部門では、顧客のマネジメントシステムや製品を認証するサービスを提供しています。国内における更なる成長を目指し、新規顧客の開拓を進めていただきます。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 550万円 ～ 700万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員