

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【代理店営業】大人気！ドバイでのお仕事です。
この求人情報の取扱い会社	Pasona India Private Limited / パソナインディア
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-04-08 / 2024-04-08
職 種	営業 - メーカー系営業
業 種	
勤務地	アジア アラブ首長国連邦 Dubai (Dubai)
仕事内容	①基本的な代理店対応（引合対応、見積作成、市場・競合情報入手、現地規制や法令の把握、対代理店の営業・製品トレーニング） ②出張によるユーザー訪問、代理店との打ち合わせ、出張者アテンド ③日本・ドイツ（キャッチャー担当）とのコミュニケーション。（納期確認、調整依頼、サートや資料提供依頼等） ④顧客管理システム（Salesforce）の更新、管理、分析 ⑤Web・雑誌・SNSへの広報・宣伝記事掲載の立案とサポート。（日本・ドイツマーケとのコミュニケーション） ⑥週次、月次での上司への活動報告、都度必要なレポートの作成。
企業について(社風など)	当社の事業の全体像を表す事業ピラミッドの頂点には、【事業目的】として「経営理念（創造・奉仕・協力）の実現」を位置づけ「到達点のない永遠に目指すべきゴール」として、より高みを目指しています。 また【ビジョン】として「世界に、そして未来に誇れる企業を目指して」を掲げています。
勤務時間	■8:00～17:00 (お昼12:00-13:00)
応募条件	Essential requisites (必須要項) ・ ビジネスレベルの英語能力（例：TOEIC 700点 or TOEFL 53点以上） ・ 営業経験1年以上あり。 ・ Microsoft office (Excel, Word, PPT等)がビジネスレベルで活用経験有り。 Welcome requisites (歓迎要項) ・ 代理店営業経験有り、・ 製造業・自動車業界及びそれらの業界の代理店での勤務経験 ・ 長期で働ける方（5年以上）、・ SAP使用経験有り、・ Salesforce使用経験有
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
年 収	日本・円 600万円 以上
給与に関する説明	VISA取得費用 一時帰国航空券 住宅手当 交通費 退職金
休 日	土日・祝日 年次有給休暇 30日/年間 * 入社12か月後より支給 帰国時の休暇
契約期間	正社員 試用期間 6 ヶ月