

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	【海外営業 International sales】大手スポーツメーカー/英語力をいかせる/現地出張あり
この求人情報の取扱い会社	Leverages Career China Co.,Ltd
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-03-06 / 2024-03-06
職種	営業 - 海外担当営業 営業 - メーカー系営業 企画/マーケティング/PR - リサーチ・分析
業種	流通・小売
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	【業務内容】 海外営業の即戦力としてご活躍頂ける方を募集致します。 We are recruiting for immediate assets in international sales. 【業務詳細 Job Description】 ・海外現地法人・代理店との契約・管理、販社への販売計画の作成等 Managing contracts with subsidiaries and distributors, setting sales targets, etc. ・海外現地法人・代理店からの受注、輸出・仲介取引に係る交渉等 Manage negotiations regarding international trading and product orders. ・市場動向調査、分析、マーケティング戦略立案、戦略の進捗・予実管理・海外選手サポート等 Conduct market research and analysis, build marketing strategies, manage projects, and manage the daily necessities of international professional athletes.
勤務時間	9：00～17：30（休憩60分）
応募条件	【必須条件】 ・海外営業実務の経験（3年以上） 3+ years experiences of international sales ・取引先との交渉力 Strong negotiation skills ・PCスキル（Excel、Word、PowerPoint） Basic PC skills ・英語（ビジネスレベル、TOEIC800点以上） English (TOEIC 800+) ・日本語（ビジネスレベル、JLPT N2以上） Japanese (JLPT N2+) ・海外出張可能な方 Able to commit to frequent international business trips 【歓迎条件】 ・論理的思考ができ、交渉力がある方 ・スポーツが好きな方 ・Able to think logically ・Able to manage negotiations ・People with sporting background is a plus
英語能力	ビジネス会話（TOEIC 735-860）
日本語能力	ビジネス会話（日本語能力試験2級又はN2）
年収	経験と能力に基づく
給与に関する説明	【福利厚生】 ・諸手当：家族手当、住宅手当、時間外勤務手当、他 ・昇給：年1回（4月） ・賞与：年2回（7月、12月） ・社会保険：健康保険、厚生年金保険、雇用保険、労災保険 ・福利厚生：従業員持株制度、育児休業制度、介護休業制度、社員旅行ほか ・その他：社内全館禁煙、社員の健康のため禁煙を推奨しています。 ・ Allowances： Family allowance, housing allowance, overtime allowance, etc. ・ Salary raise: Once a year (April) ・ Bonus: Twice a year (July and December) ・ Social insurance: Health insurance, employee pension insurance, unemployment insurance, workers accident compensation insurance ・ Benefits: Employee stock ownership program, childcare leave, nursing care leave, company trips, etc. ・ Others: Smoking is prohibited throughout the companys facilities and is discouraged for the health of employees.
休日	週休2日（土日祝日休み）

