

求人情報

企業コード:d6862 ジョブコード:20230902-147-01-001

マネージャーレベル

ポジション名	海外営業：未経験から英語力を活用し社会貢献性の高いお仕事に携わるチャンス
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	双葉インターナショナル(株)
掲載開始・更新	2024-05-06 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	その他
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>車輛・建設機材等を扱う総合商社である当社にて、発展途上国の経済発展を目的としたODA案件における海外営業をお任せ致します。業務として、案件獲得のための入札業務やメーカーとの価格交渉などがございます。</p> <p>【仕事の詳細】発展途上国の入札プロジェクトに対し、『メーカーや輸送業者への価格交渉→見積取得→入札書類作成』を行い、案件獲得に向けた業務を行います。また、案件獲得後は『メーカー発注→製品輸出→貨物現地渡→船積書類作成→代金回収業務→現地貨物立合』といったお仕事をお任せ致します。現在、本ポジションで働いている半数以上が未経験からのスタートであるため、入社時から安心して働くことのできる環境です。</p>
企業について(社風など)	<p>車両（自動車・トラック）・建設機械・各種機器・医療機器・ポンプ・船舶・金属・エネルギー・資材・化学品・IT製品・燃料・食品・健康食品の輸出入・国内販売</p> <p>従業員数 36名</p>
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【必須】■TOEIC730点以上、またはこれに相当する英語力をお持ちの方</p> <p>【英語力を活かせる環境】業務の中で、海外のメーカーや物流会社と電話・メールでのやり取りを行うためご自身の英語力を活かせる環境です。</p> <p>【当社について】アフリカ、カリブ海地域、南洋諸島地域、東南アジアなど、90か国以上へ日本製品の輸出実績や豊富なノウハウを有します。</p> <p>【プロジェクト事例】ネパール「救急車両整備プロジェクト」入社3か月⇒現地の要求に合う製品探しからスタートし、車両メーカーや医療メーカーなど、様々な国内企業と商談し入札。現地でのトレーニング完了まで約1年です。入社直後から上記の様な大きな案件に携われます。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 500万円 ～ 650万円
休 日	年間休日 120日
契約期間	正社員