

求人情報

企業コード:17507 ジョブコード:20230629-192-01-011

マネージャーレベル

ポジション名	《世界最大電子機器OEM企業》セールス【京都/鴻海精密工業G】
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	ピーケーエム(株)
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職 種	営業 - その他
業 種	その他
勤務地	アジア 日本 京都府
仕事内容	<p>■セールスとして、電子精密機器（小型民生品）のOEM/ODM 営業(深耕営業)を担当頂きます。当社グループの中国工場で製造する製品/部品をフォローし、日本のメーカーに対する営業活動全般をお任せします。</p> <p>【その他具体的業務内容】・設計から生産、量産まで全ての工程を台湾親会社・中国グループ工場が担うため、顧客と生産工場の間に立ち、開発から試作、量産までのプロセス管理・顧客のニーズキャッチから見積もり、生産工場の各組織との調整や交渉業務、量産後のフォローアップまで幅広く担当します。</p>
企業について(社風など)	<p>●電子機器・電子部品などの世界最大手OEM企業フォックスコンの日本窓口（西日本窓口）。</p> <p>従業員数 12名</p>
勤務時間	08:30～ 17:30
応募条件	<p>【必須】</p> <p>■電子機器製品または電子部品の法人営業経験</p> <p>■語学スキル:北京語（若しくは台湾語）、日本語 ビジネスレベル以上</p> <p>【求める人物像】</p> <p>■複数の案件を取り扱うことから、柔軟に対応することが可能な方</p> <p>■連携先、顧客ならびに関係部署と交渉・調整をしながら業務を進める事が得意な方</p> <p>■業務推進力、問題解決能力のある方。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
中国語能力	日常会話
年 収	日本・円 400万円 ～ 800万円
休 日	年間休日 124日
契約期間	正社員