

求人情報

企業コード:68586 ジョブコード:20230612-101-01-020

マネージャーレベル

ポジション名	[東京]事業開発/技術営業(脱炭素ソリューション)/残業平均10-20時間
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	三菱商事テクノス(株)
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職 種	営業 - その他
業 種	商社・卸
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■工場向け脱炭素ソリューションの事業開発及び技術営業</p> <p>【顧客】他製品でお取引のある顧客【製品】CO2を発生しないグリーン水素を工場のエネルギー(熱源)として製造/貯蔵/使用する装置・システム</p> <p>【業務詳細】窓口担当の営業と共に引き合い対応?ニーズ確認?提案しますので、営業力よりもガス/水素についての知見を重視します。</p> <p>【採用背景】本事業は2022年秋からスタート。既に数社から引き合いを貰っており、フィジビリティスタディを進めているところです。事業拡大のため、既存メンバーとともに事業開発/営業活動を一緒に進めて頂ける方を募集します。</p>
企業について(社風など)	<p>■金属加工機械を中心とした工場内各種設備機械/装置の単体及びシステム販売</p> <p>■設計/検査/測定/組立/搬送等、工場内各種自動化機器/装置の単体及びシステム販売</p> <p>■IT関連カスタマイズ■省エネ・環境関連設備の販売■搬送式立体倉庫システム事業 他</p> <p>従業員数 318名</p>
応募条件	<p>【必須】■ガス/水素取り扱いについての知見をお持ちの方 (ガスメーカー出身,ガスプラント関連,水素吸蔵合金,水電解装置,水素関連機器に携わったことがある方など)■英語力中級以上</p> <p>※当社が特約店契約を締結しているヨーロッパメーカーの製品を取り扱うため、メールや会議などで英語を使用する場面があります。</p> <p>※高圧ガス保安法をはじめガスを取り扱う際に必要な法規制などの知識をお持ちの方は活かして頂けます。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 600万円 ～ 900万円
休 日	年間休日 123日
契約期間	正社員