

求人情報

企業コード:42569 ジョブコード:20230723-071-01-234

マネージャーレベル

ポジション名	[EP02]<部門長候補>SAP領域の事業拡大に向けた事業運営を推進
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	NECソリューションイノベータ(株)
掲載開始・更新	2024-05-04 / 2024-05-08
職種	IT関連（オープン・WEB系） - 業務アプリケーションSE
業種	システムインテグレーター
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	部門長として、下記3点への注力をお願いします。 ■案件獲得：NECグループ間の連携を強化し、役割分担・体制構築の実行 ■人材育成：育成計画の立案および実行（スキル・経験が少ない社員の 早期戦力化とメンバーのキャリアアップ） ■施策推進：SAPビジネスの拡大に向けた、新規施策の立案および実行（自社案件の獲得など） 当部署は、複数領域を跨る大規模プロジェクトや単一領域に閉じるプロジェクト等様々ですが、部門内においては領域間の壁が無く、職制グループ／プロジェクトグループいずれにおいてもチームでの関連なコミュニケーションが見られます。
企業について(社風など)	■システムインテグレーション事業 ■サービス事業 ■基盤ソフトウェア開発事業 ■機器販売 従業員数 12289名
応募条件	【必須】・SAPコンサルタントの経験がある方（製品／業務領域問わず） ・PJT経験のある方・管理職として組織運営の経験をお持ちの方・SAP事業において、立ち上げ期から拡大期へのリードを挑戦したい方 【ポジションの魅力】・SAPビジネスを自ら考え、推進することができる・組織の立ち上げから拡大期を先頭に立って経験できる・当社のみならずNECグループ全体に影響を与える規模の仕事ができる・SAPビジネスの将来を担う後続育成（若手社員）ができる・SAPソリューションのみならず、E2Eでのサービス提供に携わる機会が得られる 【キャリアパス】・入社後：部門長として案件獲得、人材育成、施策を実施。部下想定：40名前後。
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年収	日本・円 1000万円～1300万円
休日	年間休日 126日
契約期間	正社員