

求人情報

企業コード:17408 ジョブコード:20230606-292-01-007

マネージャーレベル

ポジション名	【海外営業】海外出張も多く、語学力を存分に活かせます！/年間休日125日
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)クレストック
掲載開始・更新	2024-05-20 / 2024-05-20
職種	営業 - その他
業種	その他製造業
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>■海外の代理店管理を含め国内、海外マーケットにおける半導体・開発及び製造装置の営業販売をお任せ致します。サービス部門とともに据付立ち合いで出張に行くこともございます。</p> <p>■エリア：アメリカ、インド、中国、台湾 等 展示会がある際は1?2週間程度の滞在を要することもございます。</p> <p>■顧客：海外の中小企業がメイン 国内は大学の研究室 等 【ミッション】代理店のマネジメントやスケジュール管理、メンテナンス対応などがメインミッションであり、マーケティング部の目標売上に向けた業務を担当して頂きます。</p>
企業について(社風など)	<p>■電子線描画装置の開発・製造・販売 ■受託加工サービス ■共同開発</p> <p>従業員数 25名</p>
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	<p>【必須】■事業会社にて英語の使用経験のある方（※現地でのやりとりや電話、交渉などに使用していただきます） ■月の1/3は海外出張になるため、それを抵抗なく楽しむことができる方</p> <p>《とにかく語学を活かして海外で働きたい方にオススメ》</p> <p>【求める人物像】■顧客との関係を構築し、営業提案ができる方 ■技術部との連携のもと、協調性を持って実務を行える方</p> <p>【選ばれる理由】■他企業の装置との違いは用途に応じて1つの機能しかない点です。そのため他社と比較してコストパフォーマンスが高く、資金に余裕のない中小企業様選ばれ続けております。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 350万円 ～ 700万円
休日	年間休日 125日
契約期間	正社員