

求人情報

企業コード:17408 ジョブコード:20230606-292-01-006

マネージャーレベル

ポジション名	【海外営業】半導体・開発及び製造装置の営業販売/ニッチな業界で業績安定◎
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)クレストック
掲載開始・更新	2024-05-07 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	その他製造業
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	■海外の代理店管理を含め国内、海外マーケットにおける半導体・開発及び製造装置の営業販売をお任せ致します■サービス部門とともに据付立ち合いで出張に行くこともございます■展示会の企画・実施も行います 【エリア】アメリカ、インド、中国、台湾 等 ※展示会がある際は1?2週間程度の滞在を要することもあります。 【顧客】海外の中小企業がメイン。国内は大学の研究室 等。 【ミッション】代理店のマネジメントやスケジュール管理、メンテナンス対応などがメインミッションであり、マーケティング部の目標売上に向けた業務を担当して頂きます。
企業について(社風など)	■電子線描画装置の開発・製造・販売 ■受託加工サービス ■共同開発 従業員数 25名
勤務時間	09:00～ 18:00
応募条件	【必須】■機械・装置の海外営業経験 ■英語でのやり取りができる方(海外取引経験あれば尚可)※現地でのやりとりや電話、交渉などに使用していただきます。 【求める人物像】■顧客との関係を構築し、営業提案ができる方 ■技術部との連携のもと、協調性を持って実務を行える方 【選ばれる理由】■他企業の装置との違いは用途に応じて1つの機能しかない点です。そのため他社と比較してコストパフォーマンスが高く、資金に余裕のない中小企業様に選ばれ続けております。
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 400万円 ～ 700万円
休 日	年間休日 125日
契約期間	正社員