

求人情報

企業コード:81776 ジョブコード:20230712-106-01-112

マネージャーレベル

ポジション名	【アカウントディレクター（東京）】企画提案営業/デジタルマーケティング/大手顧客中心
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)オロ
掲載開始・更新	2024-05-02 / 2024-05-08
職 種	営業 - その他
業 種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>大手小売流通企業や大手自動車メーカーなどを中心としたクライアントに対する企画営業を担っていただきます。クライアントはBtoCがメインで、信頼関係をしっかりと築くため1社から複数案件をお任せする事も。</p> <p>◎情報収集、仮説立案：ヒアリングから課題の本質を捉え、施策に向けた仮説を立てる ◎調査、分析：仮説をもとに、現状課題の調査や過去施策、競合分析などを行う ◎企画、提案：施策の目的や期待する成果、具体的な施策内容を盛り込んだ実行プランを提案 ◎プロジェクト管理：施策実行中もPDCAを回し、KPI達成に向けて継続的なアクションを続ける</p>
企業について(社風など)	<p>【クラウドソリューション事業】ホワイトカラーの生産性向上を支援するクラウドERPの開発・提供【マーケティングコミュニケーション事業部】テクノロジーとクリエイティブの力で、マーケティングの効果を最大化</p> <p>従業員数 507名</p>
勤務時間	09:30～ 18:30
応募条件	<p>【必須】■デジタルマーケティングに関する法人営業、または広告代理店営業経験（5年以上）</p> <p>【オロ社の強み】大手顧客の案件を多数担当している(日産自動車/イオン/東急建設など)。データインサイト/プロモーション?データドリブンCRM、IMC/メディアキャンペーン、D2C/コマース事業開発などで一気通貫◎</p> <p>【期待すること】新しいナショナルクライアントの獲得、また既存の大手企業にはアカウントの信用力、上部レイヤーの方との信頼関係構築をもとにアップセルなど。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 1000万円 ～ 1400万円
休 日	年間休日 122日
契約期間	正社員