

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	＜不動産営業＞☆土日祝休み☆未経験歓迎 ☆外国籍の方も応募可能☆
この求人情報の取扱い会社	株式会社グロービッシュ・キャリア
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-03-06 / 2024-04-25
職 種	営業 - 建設/不動産系営業 資産/不動産資産/不動産 - 資産査定/買入 営業 - 個人営業
業 種	住宅・不動産・施設関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	＜仕事内容＞ 個人のお客様に対し、投資用マンションをご案内する仕事です。アポ取りから引き渡しまで一貫して担当します。 ＜仕事のポイント＞ ★未経験から専門知識を習得できます お互いに支え合いながら仕事をしています。不動産や金融に関する専門知識もしっかり学べるので、ご安心ください。 ★タスク管理能力が身につきます アポの日時はお客様の希望を聞きながら、自分の都合に合わせて決めることが可能です。タスク管理能力を身につけられます。
企業について(社風など)	2017年設立で売上高・経常利益ともに毎年着実に業績を延ばしており、マンション売買、賃貸、建物管理、仲介と、ワンストップでお客様にサービスを提供しています。今後5年間で、さらなる飛躍を遂げるべく、新しい仲間を募集いたします。
勤務時間	10:00～18:00
応募条件	＜応募要件＞ ◆学歴不問＜未経験・第二新卒・社会人デビュー歓迎＞ ◆外国籍の方は日本在住で大卒以上の方 ◆年齢29歳まで（業界経験者は50歳まで可能） ★不動産業界や営業の経験・知識はいっさい問いません（業種・職種未経験歓迎）。必要な知識は、入社後の研修で覚えれば大丈夫です。 ★先輩たちの前職は、飲食業や建築業、技術職などさまざま。未経験から早期に活躍できる教育制度を整えています。 ★「未経験から営業として活躍したい、とにかく自分の実力次第で稼げる環境で働きたい」といった方にオススメです！ ※年齢制限理由：長期勤続によるキャリア形成を図る観点から、若年者等を期間の定めのない労働契約の対象として募集・採用するため
英語能力	なし
日本語能力	ビジネス会話(日本語能力試験2級又はN2)
年 収	日本・円 300万円 ～ 1000万円
給与に関する説明	＜給与＞ 月給25万円～インセンティブ ※試用期間中は月給22万円＋インセンティブです。 ＜月収例＞ 月給25万円＋インセンティブ60万円＝月収85万円（入社1年目） ＜充実のインセンティブ＞ 1人あたり月平均1～2件は成約しています。1件の成約につきおよそ20～30万円を支給。頑張りがインセンティブで還元されるため、成果を実感しやすいです。 ＜福利厚生＞ ◆社会保険完備 ◆インセンティブ ◆交通費全額支給 ◆時間外手当 ◆資格手当 ◆役職手当 ◆社員旅行 他

休 日	年間休日125日、完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年、夏季、GW、有給、慶弔休暇、特別休暇 他
契約期間	正社員雇用