

求人情報

企業コード:87897 ジョブコード:20230526-130-01-011

マネージャーレベル

ポジション名	【管理職クラス】 営業◆東証STD上場！世界シェアトップクラス製品/賞与5.5ヶ月
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	湖北工業(株)
掲載開始・更新	2024-05-01 / 2024-05-08
職種	営業 - その他
業種	半導体・電気・電子部品メーカー
勤務地	アジア 日本 滋賀県
仕事内容	<p>世界トップシェア50%以上を誇る「海底ケーブル用 光アイソレータ」をはじめとする、光通信用部品・デバイス製品の営業部門の管理職候補として以下の推進役を担っていただきます。</p> <p>欧米と中国をメインとした海外顧客比率が半数以上であり、新規/既存営業ともご担当いただくことを想定しています。【具体的には】■拡販ロードマップ作成(予算,営業計画の立案・実行)■顧客管理(輸入管理,価格ネゴ,技術サポート,新規ビジネス発掘)■製品仕様の交渉、価格交渉、納期調整 ■新技術、新規プロジェクトに関して情報収集■契約書交渉締結■品質問題対応■海外での工場の監査や技術打合せへの調整、顧客の案内等</p>
企業について(社風など)	<p>■アルミ電解コンデンサ用リード端子の製造・販売 ■光通信用部品・デバイスの開発・製造・販売 ■石英ガラスを材料とした精密部品の開発・製造・販売</p> <p>従業員数 214名</p>
勤務時間	09:00～ 17:50
応募条件	<p>【必須】 海外営業経験（個人法人不問）、英語スキル（ビジネスレベル） 【尚可】 理系のバックグラウンド、メーカーでの就業経験、マネジメント経験</p> <p>【魅力】 世界中の光ファイバ通信網になくてはならない重要な部品で、世界トップシェア50%以上を誇る「海底ケーブル用 光アイソレータ」をはじめとする、光通信用部品・デバイス事業を展開。製品開発に携わる部門なのでより技術的な知識が付けられます。欧米と中国当の海外顧客比率がほとんどであり、当社海外工場とも調整を行いますのでグローバルに活躍いただくことが可能です。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 600万円 ～ 850万円
休日	年間休日 124日
契約期間	正社員