

求人情報

企業コード:16240 ジョブコード:20230522-101-01-054

マネージャーレベル

ポジション名	【長野/ICTソリューション営業】 ◆U/Iターン歓迎◆スタンダード市場上場
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	大興電子通信(株)
掲載開始・更新	2024-05-15 / 2024-05-15
職種	営業 - その他
業種	ソフトウェアベンダー
勤務地	アジア 日本 長野県
仕事内容	<p>■システムインテグレーターでのICTソリューション営業。長野県下の製造業および流通業（既存・新規）大手企業から中堅・中小企業に至るまで幅広いお客さまをサポートしております。※リーダー候補</p> <p>既存顧客からの商談発掘、アフターフォローをメインに新規開拓活動も含めた営業活動全般を行います。</p> <ul style="list-style-type: none">・既存顧客フォロー（現状の確認、企画立案、提案、契約）・新規顧客開拓（電話でのアポイント獲得、訪問、ヒアリング）・営業事務（見積もり作成、納品手配、納品管理、検取等） <p>【顧客領域】製造業など【商材・商談規模】パソコン等ハードウェア、ソフトウェア各種、個別システム開発主に100千円?10,000千円</p>
企業について(社風など)	<p>■製造・流通業の大手・中堅企業のお客様の経営課題解決のための最適なICTソリューションのご提供（業種・業務別ソリューション、オリジナルソリューション、ネットワーク、セキュリティ等）</p> <p>従業員数 721名</p>
勤務時間	09:00～ 17:30
応募条件	<p>【必須】</p> <ul style="list-style-type: none">■IT営業経験3年以上（目安）■Excel/ Power Pointを業務で使用した経験がある方 <p>【歓迎】 ■ICT業界での営業経験</p> <ul style="list-style-type: none">■簿記3級程度の知識■販売士2級程度の知識■英語スキル（読み書き） <p>【求める人物像】積極的なコミュニケーションが取れ、明るく前向きな対応ができる方</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年収	日本・円 450万円 ～ 650万円
休日	年間休日 126日
契約期間	正社員