

求人情報

シニアレベル

ポジション名	【コミュニティセールスマネージャー】
この求人情報の取扱い会社	アルファコンサルティンググループ株式会社
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-04-09 / 2024-04-09
職 種	営業 - 法人営業 営業 - 建設/不動産系営業
業 種	
勤務地	アジア 日本
仕事内容	業務内容 営業：内覧ツアーの実施と、新規契約のための営業交渉 新規顧客の獲得営業 既存顧客の契約更新 顧客の支払状況の確認と収益管理 ファシリティ管理： 担当施設のサービス品質維持、向上 レセプションスタッフのサポート 顧客の支払状況の確認と収益管理
企業について(社風など)	レンタルオフィスのビジネスモデルを海外から日本へ持ち込んだフレキシブルオフィス事業のリーディングカンパニーです。 23年2月より、三菱地所グループの一員となり、レンタルオフィス、コワーキングスペースを更に拡大しています。
応募条件	必須要件 ・ MS Officeの使用経験 ・ 法人営業経験者 ・ 営業または店舗での店長・副店長のご経験 歓迎要件 ・ 日本語、英語のバイリンガル （日本語ができれば国籍は問いません） ・ 新規開拓経験者 求める人物像： ・ 顧客対応等における優れたコミュニケーション力、ホスピタリティ ・ 親しみやすく、顧客との強い関係を築くことができる ・ 皆の規範となる行動ができる。 ・ 前向きで熱意があり、急速に変化する状況に適応できる ・ 問題意識を持ち、それらを解決する方法を見つけることに喜びを感じる
英語能力	日常会話(TOEIC 475-730)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	日本・円 400万円 ～ 600万円
給与に関する説明	契約を獲得頂いた場合、お客様より毎月家賃をお支払いいただきます。家賃の何%かを営業担当の皆さまへお支払いします。（コミッション制度） 契約を獲得いただくと、その分給与に上乗せできます。
契約期間	正社員雇用