

求人情報

スタッフレベル

ポジション名	＜海外不動産コンサルタント＞グローバル環境 / 国内外好きな場所で働けるワーケーション制度
この求人情報の取扱い会社	株式会社グロービッシュ・キャリア
企業名	会社名非公開
掲載開始・更新	2024-03-06 / 2024-04-25
職 種	営業 - 建設/不動産系営業 営業 - 海外担当営業 営業 - 個人営業
業 種	住宅・不動産・施設関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>自社ポータルサイトやセミナー・イベントにご参加いただき興味を持っていただいたお客様に、海外の物件情報のご案内からご契約までを行って頂きます。</p> <p>・取り扱い物件国；ベトナム・フィリピン・マレーシア・カンボジア・タイ等の東南アジアが強いです。</p> <p>・価格帯：1000万前後～1億以上の物件まで</p> <p>・実需も可能な都心部のレジデンス～リッツカールトンやシェラトン等のホテル・リゾートレジデンスまで取り扱っております。</p> <p>＜具体的な仕事内容＞ Webサイトやセミナー・イベントにご参加いただき興味を持っていただいたお客さまに物件情報のご案内。</p> <p>（※100%反響型：多い月はお問い合わせが1000件ほどございます。 飛び込みや、不動産に興味の無いお客様への一方的な電話がけなどは行っておりません）</p> <p>国内にて電話・メール・面談など、個別コンサルティングを行ってご契約までフォローします。 （新規のお問合せ窓口はインサイドチームが担当し、関心を持っていただけたお客様への情報提供やご提案、現地の視察、物件の契約までを営業が一貫して担当します）</p> <p>物件の内覧を希望されるお客様への同行など、短期での海外出張のチャンスもあります。 商談は日本人の方を対象としており、現地での語学対応は、マレーシア・カンボジア拠点のメンバーなどが同行しますので心配ありません。</p> <p>※物件提案営業の経験を積んだ後は、半年以上をめどに、新規提案物件開拓のための海外視察も行っております。</p>
企業について(社風など)	海外不動産仲介事業を展開する不動産ベンチャー企業です。 現地のライフスタイルや環境・ニュースなども発信し、世界中の人が、自国以外の不動産を快適に探せるサービスを目指しています。検索した物件購入のご相談、購入の手続きから管理・売却まで、お客様の国に合わせた言語にてワンストップでサービス提供しています。
勤務時間	勤務時間：10:00-19:00 休憩時間：60分
応募条件	<p>◇年齢22～27歳 ◇営業経験1年以上又は、接客販売業務経験1年以上 ◇目標に向かって努力できる方 ◇海外に関わるチャンスのある仕事をしたい方※海外出張も可能です！ ◇大きな市場のビジネスに携わりたい方 ◇自発的にPDCAサイクルを回している方 ◇日本語ネイティブ ◇英語できる方歓迎</p> <p>【以下のご経験や資格をお持ちの方は優遇します】 ◇宅地建物取引士免許保有者 ◇英語でのスピーキングができる方</p> <p>※年齢制限理由：長期勤務によるキャリア形成を図る観点から、若年者等を期間の定めのない労働契約の対象として募集・採用するため</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	ネイティブレベル
年 収	日本・円 400万円 ～ 500万円
	年俸制：400万円～500万円 +インセンティブあり 賞与あり：年2回 資格手当 社会保険完備

給与に関する説明	各種試験受験料会社負担 ビジネス書籍代会社負担 国内外、好きな場所で働けるワーケーション制度 国内外（自社商圏）での旅費の一部を補助する制度 社内英会話クラス
休 日	年間休日125日 週休2日制、有給休暇、産休育児休暇、慶弔休暇 他
契約期間	正社員