

求人情報

企業コード:66973 ジョブコード:20230625-004-01-062

スタッフレベル

ポジション名	【東京/海外営業】ボイラ国内シェアトップクラス/年休127日/残業月30H
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)日本サーモエナー
掲載開始・更新	2024-05-20 / 2024-05-21
職 種	営業 - その他
業 種	プラント・建築・建設
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>当社の扱う各種ボイラ及び周辺機器の販売及び提案営業をお任せします。</p> <p>【業務詳細】■海外事業展開に向けた市場調査および基盤の構築 ■N T E Cタイとの連携による東南アジア地区などの市場拡大</p> <p>■N T E Cタイおよび直需・商社ルートなどの海外輸出案件対応 ■N T E Cタイのメンテ体制を構築するための支援 ■熱媒ヒータ既納客の掘り起し■トラブルの早期解決を目的とした対応の取りまとめ、支援および関係部署との連絡調整、改善提案、客先折衝など</p> <p>【働き方】残業月20?30時間程度</p>
企業について(社風など)	<p>■ボイラ及び熱機器関連の開発設計・製造・販売。 ■据付・試運転調整・部品販売及びメンテナンス。 ■清缶剤・各種水処理薬品の製造販売。</p> <p>従業員数 443名</p>
勤務時間	08:30～ 17:00
応募条件	<p>【必須】■法人営業経験 ■英語力中級(TOEIC600点前後)</p> <p>【歓迎】■ボイラ、冷凍機など空調熱源機の営業経験</p> <p>【やりがい】ボイラーは燃料や機種毎に種類が多岐に渡っており、全種類に対応できるようになるまで数十年かかるほど、技術的に深い製品です。ボイラーだけでなく、ボイラーのある空間の周辺設備や機器についても、より効率が上がるように改善提案をすることができ、専門性が磨けます。</p> <p>【教育体制】入社後は現場でのOJTや階層別教育を通して業務や製品を学んで頂きます。エンジニアと同レベルでの知識を身に付けられます。</p>
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 300万円 ～ 450万円
休 日	年間休日 127日
契約期間	正社員