

求人情報

企業コード:63306 ジョブコード:20230527-006-01-012

マネージャーレベル

ポジション名	【セールスマネージャー】商談も英語対応が多いから、今までの経験活かせる。
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	(株)ミダス
掲載開始・更新	2024-05-20 / 2024-05-21
職種	営業 - その他
業種	住宅・不動産・施設関連
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	セールスマネージャーとして、下記業務をお任せします。■オフィスコンサルティング、オフィスインテリアデザイン、プロジェクトマネジメント、設計施工、ビル改装デザインなどの法人営業業務/新規顧客開拓 (クライアントは法人100%) ■クライアントの総合窓口業務、プロジェクト調整業務 ■社内デザイナー、PM/CMスタッフとクライアントとのコミュニケーションマネジメント業務【ミダスとは】外資・日系企業のオフィス設計デザイン・PM・施工サービスを行う企業。[オフィスデザインで働き方を変革させる]をコンセプトとして感性と理論のオフィス作りで社員のパフォーマンスを最大化します。
企業について(社風など)	■オフィスコンサルティング ■内装、設備設計 ■プロジェクトマネジメント ■内装、設備、IT工事 ■家具調達代行業務 ■ビル外装内装デザイン ※一級建築士事務所登録:第45124号 ※特定建設業許可:(特-2) 第76890号 従業員数 32名
応募条件	【必須】 ■法人営業のご経験（7年以上） ■ビジネスレベルの英語および日本語スキル※弊社のクライアントには外資系企業が約70%と多いため、英語を交えた商談を行うことがメインとなります。 また社内においては日本語のコミュニケーションが求められます。 【取引先企業実績】 ■ICT・IoT・AI ■ネットワークシステムズ株式会社 ■Micron Memory Japan, Inc ■3M Japan Limited ■BASF Japan Ltd. ■Manulife Life Insurance Company ■Manulife Financial Adviser ■Robert Walters Japan K.K. ■株式会社マイナビ ■Accenture Japan Ltd. ■KPMG ■Roland Berger Ltd. ■Cathay Pacific Airways Limited
英語能力	ビジネス会話 (TOEIC 735-860)
日本語能力	流暢 (日本語能力試験1級又はN1)
年収	日本・円 500万円 ~ 800万円
休日	年間休日 130日
契約期間	正社員