

求人情報

企業コード:42569 ジョブコード:20230723-071-01-135

マネージャーレベル

ポジション名	[EP08]お客様の顧客接点業務改革をSalesforceで実現するアーキテクト
この求人情報の取扱い会社	株式会社 リクルート（リクルートエージェント / Recruit Agent）
企業名	N E Cソリューションノベータ(株)
掲載開始・更新	2024-05-09 / 2024-05-09
職 種	IT関連（オープン・WEB系） - 業務アプリケーションSE
業 種	システムインテグレーター
勤務地	アジア 日本 東京都
仕事内容	<p>【アーキテクト】お客様の要件を実現するSalesforceサービス構成設計/非機能要件設計/技術リスク評価【A戦略立案、施策推進】CRM領域の動向、業界標準を理解したSalesforceビジネス拡大に向けた戦略施策の立案</p> <p>【想定PJ】中規模クラス（50百万程度）から大規模クラス（100百万以上）のPJにおけるアーキテクトを担っていただき、その後、弊社の事業戦略立案、施策推進に携わっていただきます。</p> <p>【技術】Salesforce PL atform全般（標準設定、Lightningコンポーネント、Apex、SOQL等を使った開発、AppExchangeで公開されているアドオンの組み込み）システム連携技術（WebAPI、DataLoaderを使ったバッチ処理、Mulesoftを使ったAPI基盤）</p>
企業について(社風など)	<p>■システムインテグレーション事業 ■サービス事業 ■基盤ソフトウェア開発事業 ■機器販売</p> <p>従業員数 12289名</p>
応募条件	<p>【必須】・SalesforceSI案件におけるサービス構成検討、全体アーキテクチャ検討の経験。 ・自社のCRM領域におけるビジネス拡大戦略の検討・立案経験</p> <p>【魅力】NEC-Gの多種多様な案件に対応するため、Salesforceを軸としたシステムアーキテクト、ビジネス戦略立案において、幅広い業務経験を積むことができます。</p> <p>【キャリアパス】即戦力として、2?3年程度は中規模から大規模案件のアーキテクトを実施してもらいながら、Salesforceビジネス拡大に向けた戦略立案・施策推進に携わっていただきます。その後はアーキテクトと戦略立案のいずれかのキャリアパスを選択頂きます。</p>
日本語能力	流暢（日本語能力試験1級又はN1）
年 収	日本・円 800万円 ～ 1100万円
休 日	年間休日 126日
契約期間	正社員